

1 装修找熟人 结果一半插座没电

吃饭皇帝：前几天原本是我家归屋的日子，如今却泡汤了。唉。

主持人：是房子出现了什么问题吗？

吃饭皇帝：你能相信全屋竟然有一半的插座都不通电吗？

主持人：这究竟是插座的质量问题，还是插座安装不到位所致呢？

吃饭皇帝：电工把插座线接错了。我原本怀疑是插座面板有问题，毕竟我是个小心谨慎的人，但凡与电相关的东西，我都会选择大品牌的，所以面板出现质量问题的概率应该极小。但我还是让供货商上门检查了一下，没想到人家说我的插座线要么没接紧，要么接反了。

主持人：这位电工也太不靠谱了吧，你是从哪儿找来的呀？

吃饭皇帝：这位电工是我爸朋友的叔叔，我爸的朋友极力推荐他，说他从事电工工作已有五十多年，经验十分丰富，如今快七十岁了。我爸想着把这活儿交给熟人做更放心，工钱会按照市场价格支付，甚至结账时还会多给一点凑个吉利数。

主持人：这种情况你跟你爸说过了吗？接下来该怎么办呢？

吃饭皇帝：我爸也觉得自己像个冤大头，但碍于面子，插座的问题他没跟朋友和电工提及，而是自己重新找人，把每个插座都拆开重新安装了一遍，就怕存在安全隐患，结果导致工期大幅延长。

主持人：这岂不是做一份工作却花了两份的钱？

吃饭皇帝：实际上，花费的可不止两份的钱。拆卸插座时，旁边的瓷砖和艺术漆都出现了破损，还得重新找人修补，费用也随之增加。亏也没办法，我爸爱面子，不想伤了兄弟间的情分。

主持人：事情还是要说清楚的。

吃饭皇帝：对了，有件特别搞笑的事。我爸和朋友吐槽这件事时，没想到他认识的人家里也是这位老电工做的，也出现了和我家一样的情况，两人当场笑得前仰后合。可能是老电工年纪大了，眼神不太好了，才出了这种差错，他们家也没过多指责。

#装修 #熟人 #吃亏 #面子

说点什么... 25 18 43

网友1 这种事要是发生在我身上，我是绝对会去要求赔偿的，要什么面子，都是惯的。

网友2 这个老电工也是遇到好人了。你们吃哑巴亏不说，说不定他自己还到处炫耀，觉得自己很厉害呢。

网友3 装修还是别找熟人了，就像你碰到的这种情况，吃了哑巴亏可太惨了。

2 停车场出口起冲突 整个车库全被堵

撸串研究生：主持人你好，上周我去杭州玩，在一个商场的地下停车场里遇到了奇葩，很让人无语。

主持人：停车场里发生的事情，那概率和车子有关了。

撸串研究生：是的。我和朋友在商场买完东西，准备开车离开，因为已经是晚高峰了，所以停车场里面车辆很多，但是大家都处于平稳有序的状态驶离停车场。当前面还有大概四五辆车的时候，我想着马上就到我出场了，便提前扫描二维码支付了停车费。

主持人：然后呢？

撸串研究生：后面发生的事情真是把我气笑了。在我付完停车费以后，前面两辆车的车主发生了冲突，暂且称为A和B吧。A在缴费的时候，可能是因为网络延迟，大约用了半分钟时间，B也是个急性子，就疯狂按喇叭催促。这个时候A缴完费了，但她并没有驶离，而是从车上下来与B争吵。

主持人：吵什么？因为B按了喇叭吗？

撸串研究生：A说B不仅按喇叭，还把车窗摇下来骂她。A不仅把车堵在唯一的出口，还非要吵着让B下车给她道歉。

主持人：有矛盾就去旁边解决，堵在出口确实不太道德。

撸串研究生：被这么一闹，整个停车场过道里堵满了车，喇叭声像是一场交响乐。商场物业经理报了警，其他车主也纷纷涌上来指责A。A的情绪越来越激动，开始攻击旁边所有人，说物业经理吼她，说旁边的人骂她，要求围观的人都给她道歉。场面就这样陷入混乱持续了十几分钟，后来一个女生站出来，轻声细语地安抚A的情绪，告诉她后面还有很多车都在等着出去，再这么僵持下去，再有理也变成了没理。

主持人：后来怎么样了？

撸串研究生：A情绪终于缓和了下来，最后她朋友开着她的车出了停车场，这个时候后面的车主又不乐意了。

主持人：竟然还有反转？

撸串研究生：因为后面排队的车主，包括我在内，都是提前缴费的。大家都知道，停车场提前缴费15分钟之内离场不收费，但是现在已经远远超过了15分钟，导致大家又要重复缴费。物业经理联系商场管理方，无奈之下只能关闭收费闸机，让所有车辆免费通行。

#停车场 #争吵 #堵车 #收费

说点什么... 43 18 42

网友1: B骂人有错在先，但是A就没有问题吗？有问题就解决问题，在外面没人惯着你。

网友2: 这个社会真的需要后面那个女生这样有解决问题能力的人。

网友3: 把车停在旁边，想怎么吵不都行？这样堵在出口影响所有人的心情。

3 改变营销模式 救活了爸爸的厂

神厨小福贵：主持人，我拯救了我爸爸的食品加工厂。

主持人：哇！你很棒呀。你爸爸的厂遇到啥困难了呢？

神厨小福贵：我爸经营着一家传统食品加工厂，专门制作本地特色的土味零食，主要面向永康本地市场销售。然而，由于缺乏有效的宣传推广，近年来工厂仅靠老客户维持生意，订单量日益减少。但工人工资和厂房租金等成本却持续支出，导致工厂一年多来入不敷出，一直处于亏损状态，这家老厂如今已濒临倒闭。

主持人：那你怎么让你爸爸的厂起死回生呢？

神厨小福贵：凭借互联网的力量。我从零基础开始学习拍摄视频、运营技巧、开直播，成功让自家产品的短视频账号播放量直线上升。并且，我做的视频以“真实”为核心特色，一方面拍摄我们车间生产的真实场景，另一方面展现我们用料的扎实程度，凭借真材实料来打动顾客。同时，开设商品橱窗和产品介绍页面，方便顾客自主下单，从而达到提高订单量的目标。

主持人：那现在厂里的生意怎么样呢？

神厨小福贵：目前，我们的订单量相较于之前提升了200%。工人们正加班加点地赶工。当下正值招工旺季，我们计划多招聘一些工人来完成订单，让更多人品尝到我们纯正的农家风味！

主持人：许多老味道在时代的浪潮中渐趋销声匿迹。实际上，它们并非味道欠佳，而是宣传不足，未能为更多人所知晓。正因为如此，这些传统食品厂才会逐步倒闭。

神厨小福贵：是的，短视频不仅能够打发我们的闲暇时光，而且作为一种浏览量极大的媒介形式，它打破了传统的线下销售模式，使我们的产品能够销售到全国乃至全球。有时候，即便商品质量上乘，若无人知晓，也难以实现畅销。只有在商品货真价实的基础上，与时俱进地变革商品营销模式，才能让产业蓬勃发展。

主持人：你所言极是，果真应了长江后浪推前浪这句话，你爸必定也为你感到骄傲。

#互联网 #厂子 #短视频 #产品

说点什么... 58 21 33

网友1 这个女儿真是好啊，我要是也有这样的孩子就好了。

网友2 把厂子救活了说得这么简单，其中的辛酸估计也只有她自己知道了。

网友3 这个爸爸真幸福呀。可以安心享老了。

网友4 我也要试试运用互联网，把自家的农产品推销出去，可不可以教教我？

网友5 那这个后浪推得是有点狠的。现在是年轻人的天下了。