

以实业韧性与创新锐气勇挑大梁

全市企业创新发展大会暨工业经济会议企业家发言摘登

过去一年,我市加力推动经济稳进提质,全年地区生产总值增长6%,规上工业总产值迈上1089.4亿元新台阶。作为经济发展的压舱石,民营经济在稳增长、促创新、增就业中挑大梁、显担当,为全市发展大局提供了坚实支撑。

2月28日,全市企业创新发展大会暨工业经济会议召开。会上,步阳集团、星月集团、王力安防、哈尔斯等优秀企业代表表态发言。新的一年,他们将主动融入“港廊链”发展格局,锚定转型升级主攻方向,以一马当先带动万马奔腾,在奋力书写“十五五”开局新篇章中展现企业担当、贡献核心力量。



步阳集团董事长
徐步云

过去一年,房地产行业深度调整,市场竞争异常激烈。正是这种困境,激发了步阳人迎难而上的决心。我一直相信:信心比黄金珍贵,实力要靠行动来证明。

怎么证明?我们投资几千万元建成总部新展厅,并在合肥、太原、成都、武汉、昆明投入几亿元开建新产业园。我们通过实打实的投入,向社会传递清晰的信号:步阳坚

迎难而上 老树发新芽

守实业、深耕未来的信念,从未动摇。

越是困难的时刻,越需要超越自我。我们锚定高附加值赛道,主动把握市场趋势,改造升级生产线,推动产品向智能化、高端化转型。结果令人振奋,我们的高端定制产品实现了100%的逆势增长。2025年11月,大健康品牌“云启元”正式发布,几个月内签约150家加盟店,推出27款核心产品。

下一步,我们将持续整合全球资源,努力打造一个值得信赖的国民健康品牌。我们要主动拥抱AI,把AI算力与企业的PLM、MES数据结合,让人工智能贯穿生产、销售、服务全链条,用另一种方式重塑步阳的基因。传统实业绝不是AI的旁观者,而是最好的应用场景。只要肯扎下根去钻研,老树也能发新芽。



星月集团总裁
胡济荣

2025年,星月集团各核心板块精准发力、多点突破,交出了一份亮眼的成绩单。

星莱和高速插秧机坐稳国产第一品牌,牵头主持的中央专项资金、省“尖兵”计划两大重点农机项目通过验收,小型多功能拖拉机推向国内外市场,跻身全球领先行列。在生物医药领域,星月药物20毫克、40毫克剂量的糖尿病药获批上市,成为国内首家获批40毫克

多元布局 剑指上市元年

剂量的企业。星月生物攻克蚕丝蛋白材料医用化技术,主导制定医用蚕丝材料国家行业标准。星月安防成为行业首家通过DCMM三级认证的企业,造梦者在直流流体细分领域做到全国第一,全年出货近400万台。

2026年,星月集团将锚定上市筹备元年目标,全力推动生物、药物、农业装备三大核心板块冲刺上市。同时,我们将从五大

业务维度发力,投入2亿元资金,拓展农机产品线,推出大马力拖拉机,填补市场空白;加速推进糖尿病药物市场化推广,攻坚国产高端化疗药研发,推动中国特色蚕丝材料在运动医学、医疗美容、保健食品等大健康领域的产业化,推动造梦者小家电迭代升级,优化新能源热泵技术,全力打造电动滑板车的小米合作基地。



王力安防副总经理
陈泽鹏

近年来,王力坚定不移走技术创新与市场需求深度融合之路,构建智能制造、智能管理、智能产品、智能营销战略布局,加快向高端化、智能化转型,全力培育新质生产力。

公司长恬基地是行业唯一的“未来工厂”和国家级5G工厂,实现全流程智能化升级,关键工序自动化率达91%。依托数字化产线和智能立体仓库,上漆上粉率从50%-60%提

数智领航 铸就行业标杆

升至80%-90%,空间利用率提升3.6倍。

我们构建了涵盖SAP、MES、WMS及销售管家等在内的智能管理体系,实现全业务数字化管控。获评浙江省管理现代化企业标杆和国家质量标杆,成为行业内唯一获得管理与质量双标杆的企业。

在智能产品上,我们布局了总部、杭州、上海、深圳及德国慕尼黑五大研发中心,每

年研发投入超亿元。目前累计申请专利超1000项,其中发明专利300多项,2025年获评国家知识产权示范企业。

我们深化新媒体运营,推进“天人地网”融合和门店数智化管理,依托AI决策平台实现精准分析与服务。2025年,集团品牌价值达376.59亿元,连续14年行业第一,“安全门、智能锁”等核心产品全国销量遥遥领先。



哈尔斯公司副总裁
欧阳波

2025年是哈尔斯创立40周年。在风高浪急的市场环境中,哈尔斯人承压向上、以新促变、以质图强,交出了一份难中更有、稳中提质答卷。2026年,步入不惑之年的哈尔斯,选择以“归零”心态整装再出发。

以“智”取胜,让数智技术融入公司成长肌理,以AI场景运用破解转型之惑,让人工智能成为生产利器。借哈尔斯智创园投产

四十不惑 归零再出发

契机,打造杯壶行业标杆工厂,加大自主品牌投入,推动业务结构更加均衡。

以“实”筑基,聚焦实业,拒绝短期诱惑,坚持长期主义。用实打实的投入搞研发,开辟第二增长曲线,以标准引领,实力说话,力争实现省政府质量奖标准类创新奖零的突破。

以“人”为本,完善职业经理人运行机制。过去两年,我们培养了近300名生力军

和雏鹰人才,接下来要通过政策激发他们的潜能,让他们在国际化征程中大展拳脚。

回望当年,永康经济的发展,靠的是敢打敢拼的闯劲,靠的是“给点阳光就能灿烂”的企业生命力,靠的是政企同心的优良生态。我们相信,只要保持战略定力,扎扎实实开展“强基练兵”,就一定能在新周期中脱颖而出。



融和元储总经理
韩杰

2025年,在永康市委、市政府的关心支持下,融和元储永康智造基地单年产值超24亿元。这份成绩,是时代赋能、自身奋进与地方护航共同铸就的必然结果。

这份必然,源于国家深化电力系统改革和发展储能产业的决心。从“发展新型储能”写入《政府工作报告》,到《能源法》的明确,再到一系列政策的层层递进,这

扎根永康 与城市同频共振

些都为储能项目的发展提供了坚实保障。

这份必然,源于自身的精准定位和核心竞争力。我们坚持储能系统集成商与储能资产运营商“双商”定位,用运营视角定义硬件。公司储能系统累计出货超25GWh,跻身行业第一梯队,工商业储能项目379个,覆盖29个省、67个行业。以电力交易为核心的资产运营规模超12GWh,排名全国第一。

这份必然,更源于永康优质的营商环境和暖心的政务服务。永康紧扣“双碳”目标,出台资金补助细则,用真金白银支持我们。政府部门主动靠前服务,及时帮助解决生产经营中的难题,让我们心无旁骛地谋发展。这种“亲商、安商、富商”的环境,是我们扎根永康、快速成长的坚强后盾。未来,融和元储将继续深耕永康,与城市发展同频共振!



圣希澳(永康)总经理
徐健

2025年10月,圣希澳在永康建设的首个综合实验室正式投用,同步引进4名国家级、省级高层次人才,初步搭建起以产业化为导向的技术团队。目前,公司7个项目进入实质性研发或产业化推进阶段,在研项目12个,储备了24个不同成熟度的转化项目。

在研发管线上,颈动脉斑块稳定性检测项目已完成早期标志物筛选和模型构建,正

攻坚爬坡 让前沿技术落地永康

开展大规模数据验证和注册申报准备,后续将稳步推进产业化。同时,我们在ICU重症方向、CAR-T等肿瘤免疫治疗方向也稳步推进,研发管线日益丰富。

在产业化布局上,我们打通了概念验证、中试放大等关键环节,具备持续推动成果转化的基础能力。

随着项目走向深水区,我们也认识到,

生物医药产业在永康仍处于培育期。我们希望未来得到更多支持,如提供更适配的中试和产业化空间,建立注重长期价值的基金支持机制,完善面向未来产业的专业服务配套。

下一步,我们将集中资源推动重点项目向纵深发展,期待更多像我们一样的前沿技术,能在永康这片热土落地生根、开花结果。