

产业花开致富路 村民增收有门路 致富果 激活乡村振兴 加速度



高山西瓜、蜜梨、黄桃 眼下正是一年本地水果大量上市的季节。近日，我市西溪镇、花街镇等地的水果喜迎丰收，这些小水果长成致富果，拓宽了村民的致富路，激活了乡村振兴加速度。

高山西瓜助农增收 村民过上甜蜜生活

近段时间，西溪镇义门村后岗头自然村高山西瓜成熟了。一大早，村民们便忙碌了起来，大家将刚从地里摘下的高山西瓜一一贴好编号，装上车。据了解，这些西瓜是永康市益心同行社工服务中心的订单，这是该组织第七年开展争做有爱的吃瓜群众活动。

这里的西瓜品质相当好，深受大家喜欢。活动一开展，短短两个多小时，我们就接到了700多个西瓜的订单，让果农足不出户就能实现增收。永康市益心同行社工服务中心理事长胡剑说。

村民陈邦根种了800多株西瓜苗，虽然单瓜能长到10来公斤，目前已卖出5000多公斤，但受天气影响，今年高山西瓜的产量和价格都打了折扣。

前期西瓜长势很好，后期因为雨水较多，导致产量有所下降。陈邦根介绍，前些日子天气晴好，每公斤西瓜售价3元至4元，最近天天下雨，价格降到了每



公益组织在收购高山西瓜

公斤1.5元至2元。

据了解，后岗头自然村种植西瓜的历史追溯到上世纪八十年代。当时全市种西瓜的地方不多，而这里自然条件优越，早晚温差达到20摄氏度左右，种出的西瓜品质不错，很快便打响了名气。

村民陈公道说：当时每户人家种十来根、二十根，最多的五十来根，卖1毛至2毛每公斤。现在是越种越多，每户人家种了四五亩西瓜，有千把根，去年西瓜售价是4元每公斤。

从过去的小打小闹到如今的规模

种植，目前，后岗头自然村有40多户农户种植高山西瓜，总面积130多亩。村里的西瓜产业不断发展，销售方式也发生了翻天覆地的变化。游客上门采摘、收购商统一收购成了主要的销售渠道。为了让村民卖出好价格，该村村干部还主动帮农户对接订单。

村干部陈孟兰说：我们帮农户对接订单，一方面把农户的西瓜卖出去，另一方面也可以让市民吃到好吃的西瓜。像今天卖了700个西瓜，20户人家，平均每家35个，一个订单一户人家。为了保证西瓜新鲜，大家凌晨三四点钟就起床去采摘了。

以前是半夜起来采摘，凌晨3点钟用手推车推到桥下、古山、芝英卖，一天到晚卖一两百斤。现在交通方便了，我们年年种，顾客主要来自义乌、杭州、萧山等地，他们自己到我们村里来收。陈公道说。

千亩梨园结硕果 打造蜜梨之乡 金字招牌

走进西溪镇寨口新村村民叶冬梅家的果园，枝繁叶茂的梨树上挂满了饱满的蜜梨，沉甸甸的果实将枝头压弯了腰。叶冬梅穿梭在梨园中，仔细查看蜜梨的成熟度，不时抬手采摘，忙碌的身影透着丰收的喜悦。

叶冬梅说：今年蜜梨的品质特别好，产量也高。一棵梨树可以产100多公斤蜜梨，一个梨有一斤二两左右，最小的也有六七两。

作为当地蜜梨主产区，寨口新村种植蜜梨已有30多年历史。上世纪九十年代初，为破解村集体经济薄弱难题，当时的村两委外出考察，引进了蜜梨项目，农户仅需承担少量费用即可认领梨苗。

经过3年至5年的培育期，在种梨能手的指导下，村民们陆续通过梨树收获首笔收益。此外，村里还通过申请政府补贴与集体出资相结合的方式，统一采购农药、肥料，并分发给农户，统防统治模式进一步提升了蜜梨产量。



农户在打包蜜梨

村干部黄文德介绍：我们当时引进了翠冠82的梨子品种，还邀请专家前来指导，带领村民学习种植技术。

在经济合作社的统筹保障、常态化的免费技术培训等举措下，叶冬梅等村民看到了返乡创业的希望。他们纷纷

辞去工作，专心投入蜜梨种植，一种就是20多年。以前我在厂里打工，后来村里发展蜜梨种植，我从村里拿了二十几棵来种，第一年收成不错，价格也好。后来种了一亩地，有100多棵。现在蜜梨长得特别好，一年有数十万元的收入。

叶冬梅说。

眼下正是蜜梨采收旺季，村民们从早忙到晚，采摘后的果实需经过严格分拣、包装、发货，确保柏岩蜜梨以最新鲜的状态送达消费者手中。

我们村的蜜梨名气很大，很多顾客会来我们村里购买，对我们农户来说是好事。村民黄美姿告诉记者，自己种了100多棵梨树，今年已经获得了8000多元收益。

多年来，柏岩蜜梨始终坚持品牌建设和技术提升，通过套袋种植保证果实品相与品质，以皮薄、清透、肉脆、汁多、味甜的特质获评永康市十大农业品牌。同时，该村连续多年举办蜜梨展会，推动农文旅融合发展。

如今，拥有1000多亩蜜梨园的西溪镇已成为远近闻名的蜜梨之乡。我们已经举办了17届蜜梨展会，村里计划把蜜梨展会持续办下去，吸引更多人到我们村里来购买蜜梨，增加村民的收入。黄文德说。

百亩锦绣黄桃喜丰收 直播带货+快递进村拓宽致富路

走进花街镇枫源村的田间地头，农户们穿梭在桃林间，忙着采摘成熟的锦绣黄桃，一派忙碌的景象。农户徐美双种桃近十年，今年已接到600箱订单，再过几日将集中采摘装箱。

徐美双说：今年锦绣黄桃长势喜人，由于生长期雨水多，果子长得大，颜色也漂亮，我家最大的有一斤多重。

村民方影正忙着在家门口分拣、称重、装箱，一边忙碌一边招呼生意。她告诉记者，之前从事装潢行业，如今专心照料200多棵桃树，仅去年黄桃就为家庭增收超10万元。今年锦绣黄桃的销量不错，刚上市不久就有好多人下单。方影说，我们是现摘现发，每天销量都有七八十箱，主要发往上海、福建、杭州、温州等地。

据了解，枫源村锦绣黄桃种植始于20多年前，从最初零星几户试种发展到如今家家户户参与，总面积300多亩。



农户正在采摘黄桃

村干部陈培剑说：20多年前，只有一两户人家种植锦绣黄桃。后来发现这个品种又大又漂亮，土壤也很适合种，村民们便开始大规模种植，锦绣黄桃产业就这样慢慢发展起来了。

记者在现场看到，每棵桃树下都安

装了输水软管。这是村民们采用的滴灌技术，既便捷又能精准控量，为果树生长提供保障。

村民徐美双说：我们平时从网上学习种植技术，果农之间分享一些好的经验，也向专家请教种植方法，希望把

锦绣黄桃管好种好。

得益于农户精心管护与适宜天气，今年锦绣黄桃迎来大丰收。在增产的基础上，村民们不断拓展销路，村里还搭建了多个便民小屋，部分村民在屋内架起简易直播间，通过线上渠道拓展销路。

相对来说，直播效果比在路边摆摊好很多。现在基本上我们每天都能出单，咨询的人也越来越多。今年是我们第三年直播卖桃了，效果还是比较好的。村民孙飘说。

线上线下齐发力的同时，村里还与邮政永康分公司、顺丰速运达成合作，在村里设立了驻点，打通了物流链路。

现在村里建成了冷链仓库，销售时间延长，能够延长一个月左右，我们锦绣黄桃产业发展得越来越好，村民在家门口就能赚到钱了。陈培剑说。

融媒记者 曹润鑫 程卓一