



2024年企业界最热门的话题,莫过于“出海”。
我市企业凭借独特的产业优势和应变能力,正积极寻求“出海”之路,以拓展国际市场,实现品牌与产品的全球化布局。如何在复杂多变的国际经济环境中把握机遇、有效防范风险,成为我市企业家们亟待解决的重要课题。

8月28日晚,市工商联(总商会)邀请永康籍知名财经专家、浙商研究会执行会长、澎湃新闻内容生产委员会副主席胡宏伟做客“永商会客厅”,为企业家们带来一场以《当前经济形势与企业走出去风险防范》为主题的盛宴。胡宏伟凭借其渊博的知识与敏锐的洞察力,横跨历史与现实的维度,用生动形象的语言,深刻剖析了当前国际国内经济环境的复杂态势,并为企业家们指明了企业“走出去”的战略方向与风险规避路径,做了一场既高屋建瓴又贴近实际的分享。

胡宏伟被聘请为市工商联(总商会)特约经济顾问▶



关于“出海” 从卖苹果到种苹果树

在胡宏伟看来,爆火的“出海”对于浙商来说并不是一个新鲜词。

“出海”像是刻在浙商基因的密码一样,这个群体自诞生起,到日渐壮大最终扬名立万,甚至拥有了“当代第一商帮”的名誉,都与“出海”这一点密不可分。

浙江是典型的地理小省、资源小省、国有资本小省。正因此,以温州、金华为代表的浙南地区为例,在筚路蓝缕、披荆斩棘中,浙商群体创造了“四千精神”,即走遍千山万水、说尽千言万语、想尽千方百计、吃尽千辛万苦。胡宏伟表示,永康作为浙江块状经济的代表,具有鲜明的特点,永商亦如是。

“在浙江人均耕地面积不足中国平均水平一半,矿产资源极其匮乏情况下,浙商实现从赶上时代到引领时代的转变。”研究浙商30多年的胡宏伟表示,当前的国际环境风高浪急,中国经济正在形成新格局。从1978年改革开放以来,中国的经济大踏步前进了40多年,经济“全球化”不会结束,对正确的改革理念制度要坚持不动摇,全球视野是新时代对浙商的

新要求。

但在国际化过程中,不能把“出海”当做一个短期投资。胡宏伟认为,一个企业即使产品卖遍世界依然不算真正的国际化企业,只有解决了国际本土化问题,才是真正的国际化企业,这也是企业的国际化进程必须以长期主义来践行的原因。

在国际本土化过程中,企业需要跳出中国思维,融入当地文化风俗、法律法规、价值观等。胡宏伟以“浙商教父”鲁冠球的万向集团为例,进行了具体阐释。万向集团是第一家为美国通用公司流水线配套的中国企业,在美国拥有28家公司,雇佣了超过18000名美国人,在美国本土销售额达40亿美元。其赢得国际尊重的经验就是做好了本土化工作。

“‘出海’必须入乡随俗,只有国际本土化才是真正的全球化。”胡宏伟强调,企业家们要从“把国内的苹果卖出去”转变到“把苹果树种到国外去”,把民营企业的机制、优势发挥好,从原来简单地把产品卖出去,再到走进去、走上去,其实大有文章。

关于“未来” 从利己走向利他

在胡宏伟看来,走出去要解决的另一个问题是“传统产业还是高科技产业”。数据显示,截至今年上半年,中国出口最多的4个产业中有2个是传统产业,这表明传统产业在国际上依然极具竞争优势。

“永康五金以传统产业为主,千万不要丢掉传统五金产业,传统五金产业拥有无限的空间。”胡宏伟表示,传统产业并不等同于落后产业,只要是人们生活需要的产业就是朝阳产业,深耕哪一行,哪一行就是你的“蓝海”,做刀具也可以成为“双立人”。此外,传统产业同样可以蕴含高科技的含量,关键就在于能否做到极致,盲目跟风新领域反而会“死得很快”。

同时,胡宏伟指出,当前正处于民营企业新老传承的关键期,无论是否选择“出海”,新生代企业家都要懂得思考,以更广大的世界观和家国情怀思考未来。

在胡宏伟看来,一个国家的现代化的根本,不是物质的增长,而是人的成长,即“人的现代化”。新生代企业家作为民众中的精英,要承担起加速“人的现代化”的责任,要在国际视野、文化价值观等方面进阶,从利己走向利他,更好地赋能浙江乃至中国经济高质量发展。

展。

“对民营企业群体来说,其最重要的使命不完全是因为你要去创造财富,而是你不能够从利己出发走向利他主义的彼岸。”胡宏伟再次提到鲁冠球,他始终不忘初心,一生致力于做“有意义的事”,一直在积极探索共同富裕的路径,宛如灯塔照亮浙商践行共同富裕的理念和方向。鲁冠球式的自觉的共同富裕信仰与践行并不是规则、契约、法治、制度约束下的强制,但一定是值得当今企业家仰望和追寻的时代方向。

胡宏伟表示,企业家因利而生,但企业家不是狭隘的利益动物。企业家应该瞻望长远,注重人和社会的关系、人和自然的关系,以建设更美好的社会作为自己的终身使命。只有如此,企业家群体才能在一个不确定的世界,做方向坚定、坚持长期主义的战略企业家,做最确定的自己。

“用历史照亮的未来才是真的未来。”胡宏伟坦言,民营企业是历经风雨、万物生长与物竞天择下的产物,从泥土里崛起,野蛮成长,只有选择正确的方向,才能迎来万物生长。“更美好的春天一定在不远处等待着。”

做长期主义的战略企业家 走全球视野下的利他之路

知名财经专家胡宏伟做客『永商会客厅』

对话 炊大王炊具有限公司董事长 王鹏

当前市场变化太快,对于实体企业来说挑战很大。分享中,胡老师说要保持乐观的心态,坚持长期主义,让我印象深刻。我们企业要在细处求精益求精,在宽处谋布局,到高处争空间。具体说,就是要注重每一个环节的优化与提升,确保产品质量与服务体验,通过精细化管理,降低成本、提高效率;要拓宽市场视野,整合资源,构建强大的业务生态;要不断开拓新的战略发展空间,寻找新的增长点,确保企业的持续繁荣和长远发展。

浙江安德电器有限公司董事长 胡忠怀

作为一名创二代,我深刻体会到父辈们筚路蓝缕、艰苦创业的艰辛与不易。父辈们给了我们很好的平台,我们要站在坚实的基础上,发扬“四千精神”,用更广阔的国际视野和更深层的思考,带领企业走向明天。这不仅是对对外开放、融入世界的必然选择,更是企业实现跨越发展、提升国际竞争力的关键所在。

浙江信源电器制造有限公司董事长 李坚忠

就企业本身而言,我们深知必须深耕于自身所处的行业领域,不断精进自身能力,这是企业持续发展的基石。我认为,中国市场这么大,企业还是要有耐心、沉得住气,避免浮躁与急功近利,能在细分领域做到极致是未来企业真正的生存之道。

浙江雄泰家居用品股份有限公司总经理 应磊

我们永康企业有很多共性问题。就像胡老师说的,“出海”不是短期行为,既然要出去就是要发展,就必须国际本土化。希望和各位企业家一起保持乐观的心态,找到自己的企业优势,并把企业做精做强。

市工商联主席、步阳集团总裁 徐步云

永康是世界五金之都,改革开放40多年来发生了许许多多的故事,编织了无数动人的发展篇章。永康的企业家们对全球的风云变幻保持着敏锐度和洞察力,深知世界经济脉搏相连,即便是远在大洋彼岸的银行利率调整,也能微妙地触动我们的经济神经。

在此,我呼吁每一位永康企业家,让我们携手并肩,坚定信念,面对挑战不畏惧,于战略上保持清醒,在战术执行上保持乐观与坚韧,继续发扬拼搏精神,共同开创永康经济发展的新局面。



胡宏伟分享会
融媒记者 颜元滔