



从门博会看门业渠道拓展新走向——

体验式服务 直播秀引流 多元化扩张

观门业盛典 品市场变幻。昨日,第11届中国(永康)门业博览会落下帷幕,在短短三天时间里向市场释放出诸多信号:王力安防科技股份有限公司、浙江莱优科技有限公司、北京八达岭臻品木业有限公司……越来越多的企业不再局限于“一门式”经营,开始运用智能物联打造生态链,精益求精拓宽销路,聚焦聚力新家居、新智造、新消费,引得线上线下双渠道开花,国内外拓市双架齐驱。

一门引得众门开。实际上,不论是展会上,还是展会外,国内的很大一部分门企在市场的反复淬炼下,正用属于自己的独特方式推开一扇扇新门。也是在众人拾柴的热度下,中国门类产业链才得以不断迈向高质量发展新道路。

企业转型择良径
整合资源拓销路

对于很多企业而言,拉长产品线是他们瞄准市场的“枪”,唯有产品种类够多,方可“一个萝卜一个坑”,准确揣摩消费者的心理,可八达岭公司总经理吴建偏不这么认为。

从事门业20来年,八达岭公司前后做了不少风格的门产品,甚至一度精细到各类五金门配。做了这么多年,规模怎么也不见得扩张,思前想后,可能公司需要断舍离。吴建说,2018年,该公司正式确定发展主线,主营实木门,定位中端市场,并决定把所有的辅配材料都交给外协厂来做。

仅两年时间,我们的产值超越了过去20年。吴建说,这让他越发清晰地意识到,做精做专一样产品,反而能跳出市场同质化重围,搏得一席之地。

品牌形象愈发清晰的情况下,八达岭公司在展会首日就收获了近70笔意向订单。产品的质量和性价比就是我们品牌的优势,有时候适当削弱一些传统工厂会有环节,反而能有意想不到的收获。吴建解释,意识到公司拥有整合产业链资源的能力及优势,今年他们把工作重心放在了开拓市场并接连参加各大展会上,准备在已经稳定的北方市场基础上,继续南下开疆拓土。

八达岭公司是由传统工厂转型为整合资源发展代工,而做商贸出身的永康市帝信商贸有限公司则由商贸转型生产,进行了截然不同的一次实践。

很长一段时间里,我们都在做防盗门等各种门类产品销售,产品线非常齐全、丰富,也和很多门企达成了合作。帝信公司总经理童育鹏介绍,这种运营方式的优势之一便是企业可以“轻装上阵”,并且很快在全国开辟了多样化的销售渠道。

童育鹏认为,既然有了这么多年的积累,为什么不自己来做呢?几年历练,帝信公司从一家商贸公司成功蜕变为商贸、生产制造并重的实力企业,旗下的帝信万家兴防盗门也逐渐被市场所熟知。

除了在产品品质上精益求精,我们还将原有的销售优势延续了下来。童育鹏表示,多年市场销售经验让帝信公司更懂得客户的心理,能够走进他们的内心,并站在他们的角度,去考量他们真正需要的是什么。

以前参加门博会,主要是以联合门企的方式做展示,现在终于可以底气十足推销起自家生产制造的防盗门新品了。童育鹏说。

记者 应柳依



优化性能解痛点 磨合市场看对眼



忘记给智能锁充电进不去家门怎么办?像这样的困扰,浙江莱优科技有限公司在展会上给出了很好的解决方案。

相较于以往产品,这款智能锁新增了一个应急发电装置,在没电的情况下通过折叠手柄摇动发电,只需20秒至30秒就能快速解决开锁问题。莱优公司负责人程颖惠介绍,同时该锁还内置监控摄像头,超清摄像头让主人不论白天黑夜都能清晰看到室外环境,实时

自创业以来,王力安防科技股份有限公司都在持续深耕以安防为核心的领域,这两年也不例外。

连接客户、连接品牌、连接生态,今年门博会上,王力公司董事长王跃斌在金华市“揭榜挂帅·全球引才”重点细分行业专场暨第三届中国智能门(锁)创新发展论坛上,以题为“智能门锁助力智能家居产业升级”的一席演讲详细介绍了这几年该公司的发展方向。演讲中,他提出智能的定义即通人性。

何谓智能门锁通人性?展会上,王力安防科技股份有限公司智能家居产品总监叶磊用一扇王力随心智能门展现了其“随心所欲”的具

监控更安全。

24日,为了提前捧热新品,莱优公司在网易平台进行了一场直播秀,仅当天直播的46分钟内,总访问量就达到9万多次,总观众数达到近5000人,这款发电智能锁还未真正投放市场就已激起阵阵涟漪。

这是我们首次试水直播营销,感觉还不错。程颖惠说,目前公司正同步在抖音、天猫等平台推广,希望借线上渠道反馈迅速的优势,让产品更好地磨合市场,满足消费者的真正需求。

莱优公司解决了智能锁意外断电后无法紧急供电的痛点,而四川微盾科技智能科技有限公司则在智能锁领域做起了文章。

展会上,尽管微盾公司的展位装饰看似有些不起眼,却一点也不妨碍公司产品在现场大放异彩。在该公

司的展板上写满了其亮眼的履历:点触式指静脉模块国际PCT专利,一种超薄型手指静脉识别装置及识别方法、指静脉识别算法发明专利、手指静脉图像预处理方法、手指静脉锁发明专利,一种手指静脉锁及其实现方法。

据了解,微盾公司主导的指静脉识别技术是依据人体手指中流动的血液可吸收特定波长的光线的原理,通过技术算法对手指静脉采集到的清晰图像进行分析比对后,可以实现身份识别。这样的优势在于,指静脉识别技术介入的智能锁不受诸如戴手套、温度、疾病、手指表面磨损等影响,识别率更高。微盾公司品牌策划黎洁婷说,此次参展就是为了向本地乃至周边企业推介指静脉锁模块以及相应的电子方案一站式服务,以技术引领的方式助推门企转型升级。

体感服务成燃点 智能连接上下游

化模样:仅凭借一扇门可以操控整个家居系统,地暖、灯具、音响等都可一一被唤醒。更神奇的还是它的开锁方式,采用U盾原理,进出随心所欲,当人靠近门时,无需指纹、密码、刷卡,甚至都不必刷脸,只需手机感应就可识别主人身份,且靠近门能自动感应开合,实现人至门开、人进门关的智能操作。它还带有防夹功能以及离家自动布防、回家自动撤防、居家局部布防,提供“傻瓜式”管家服务。

数据证明消费者对人工智能的应用还是很买账的。近几年,王力公司以智能门锁、智能门禁和智能安防为核心竞争力的智能家居战略布局

已有了很好的成绩,不仅国内版图扩张迅速,海外市场也有了每年35%的喜人增速。

从最早的客户联盟到品牌联盟,最终形成生态联盟,公司的未来充满无限可能。在王跃斌看来,工业互联网平台也是支撑企业形成生态联盟的关键,现阶段,公司正发力打造该平台,以“智会友”融合智能家居,与更多上下游产业达成战略合作。

门里门外看世界
乘风破浪寻商机