

产地直供商超让利 批发商为走货大幅减价 我市新疆宁夏西瓜卖出亲民价



我市经销商组队赴宁夏采购“晒砂瓜”

□记者 李艳华

为走货批发价下浮40%

在新疆瓜被抢购一空时,隔壁1.5元一斤的宁夏“晒砂瓜”销量明显放缓。批发商见机行事,价格下浮40%,搞起了零售。“我们是做批发生意的,不宜多日销售,趁集市把‘老瓜’便宜40%的价格卖给散客,快速走货变现。”李先生说。

李先生批发西瓜做了20年了,

对市场行情了如指掌。“近期市场上以宁夏、海南、新疆等地的西瓜为主,其中宁夏、新疆瓜价格相对低,批发价1.3元至1.8元。”李先生说,今年全国各地西瓜产量比较稳定,与往年相比批发价略高,但波动相对小,新疆、宁夏瓜上市后,对海南瓜造成一定冲击。

产地直供商家让利,单价不超一元

水果超市通过产地直供减少中间商差价,“薄利多销”让利等灵活经营的模式,也导致新疆瓜、宁夏瓜价格便宜。

“这几天是晒砂瓜的上市高峰期,店里每天能零售数千斤,价格从1.38元到0.99元不等。这样大个的,较适合企业、宾馆、KTV等场所,因其味道好品质有保证、价格低而广受喜爱。”阿伟水果有限公司经理翁先生说,今年西瓜销量稳步增长,初步估计从7月上旬到9月期间可销270吨左右。

据悉,晒砂瓜又被称为“戈壁西瓜”“石头缝里长出的西瓜”,主要产于宁夏中卫市环香山地区。由于当地昼夜温差大(最高温差可达16度),加之土壤富含氨基酸和锌、钙、钾、硒

等微量元素,产出的晒砂瓜甘甜如蜜,营养丰富。

“店里直接到产地采购优质水果,以减少中间商差价,通过产地直供商家让利的模式,打响‘薄利多销’的优质品牌。”翁先生说,每年上市期间,店里就专门组建采购团队前往当地,实地走访了解、仪器检测糖度等方式,大批量采购优质西瓜运回我市,满足全市15家直营店的销售需求,同时店里每周拿出四五样当季水果亏本销售让利顾客,进一步打响商家的品牌,所以消费者才能买到0.99元一斤的优质西瓜。

新疆瓜、宁夏瓜大批引进、低价倾销,我市海南瓜、本地瓜销售市场广受冲击,其中高价西瓜影响最大,而其他水果却并不明显。



宁夏“晒砂瓜”种植基地

□记者手记

多元化引进 价廉物美的西瓜 让消费者受益

今年梅雨季超强,本地西瓜授粉难产量锐减,瓜价略有上扬。与之相比,远道而来的新疆瓜、宁夏瓜因其亲民的价格、优质的品质广受喜爱,扭转了我市西瓜产量锐减造成价格上扬的行情,让我市消费者在炎炎夏日里品尝到了大西北西瓜的美味,享受到了夏日的清凉。

这背后离不开我市经销商灵活、多元化的营销模式。他们本着“双赢”的理念,通过将不宜批发的“老瓜”低价零售跑量方式销售、产地直供节省中间商成本商超让利顾客的灵活营销模式,实现多方共赢,让百姓得实惠。

新疆西瓜、宁夏西瓜沙瓤甘甜,远道而来成本高,零售价却低至八九角一斤。我市市民趋之若鹜却疑惑颇多:这些瓜商为什么能够把价格放得这么低?近日,记者做了深入采访。

大个头新疆宁夏西瓜 价廉物美受追捧

“宁夏晒砂瓜0.99元/斤。”近日,我市一家水果超市的微信吸引了很多“西瓜控”的眼球。近日晚上,在丽州中学对面的一家水果超市,人头攒动,大家忙着挑选心仪的水果。在宁夏“晒砂瓜”摊区,一个个大个头的西瓜整齐摆放,表皮上统一贴着识别商标,其中一块块切开的西瓜瓜瓤色泽鲜红,小小的瓜子隐于果肉中,飘来阵阵清香。

不多时,来回挑选水果的3位顾客抱着半个西瓜去付款。“这瓜很实惠,味道又好,家里每天能吃掉半个。”顾客李女士说,这瓜单个起码有20斤重,每天半个也就10元钱左右,比买其他水果实惠多了。

与此同时,我市农贸市场新疆瓜也深受喜爱。“新疆瓜挺甜,只要八角一斤,就是太大了,我与你分吧!一人一半!”看着一个个巨型瓜,消费者纷纷找好伙伴,让商家帮忙切好付款后满意抱走;选2个新疆瓜,带回去让员工们尝尝。”吕先生付了30多元后,怀里抱着、手里提着各一个,满意而归。短短2个多小时,150多公斤新疆瓜全部售罄。



我市农贸市场0.8元/斤的优质新疆“老瓜”受消费者追捧