

服务销售替代设备销售 代加工托管降低生产成本 杰地希 :平台化服务创新门业智造模式

• 经信视界看制造 •
数字转型谋发展



杰地希公司车间

在我市积极推进 企业数字化制造 ,行业平台化服务 、促进工业经济转型升级的大背景下 ,浙江杰地希科技有限公司可谓 如鱼得水 ,通过吸收、沉淀国内外领先技术和优秀人才 ,将自动化技术设计、机器人制造与集成应用以及软件深度开发和我市传统门业制造领域相结合 ,实现生产方式的大范围变革 ,根据客户需求提供系统解决方案和交钥匙工程。

推动门业生产流程革命性变化

杰地希公司的研发车间内 ,一条自动辊压、冲裁、焊接等设备精准衔接的自动化生产线已经成型。生产线一端 ,成卷的钢板随着流水线的快速运转 ,厚度不断变薄 ;另一端 ,一个个完整的门框在机械手的操控下 穿 上外包装、码垛。

门框自动化生产系统已经较为成熟 ,整个流程基本剔除人工干预的因素 ,生产一气呵成。同时 ,通过后台信息系统的智能指挥 ,完全能够适应标准和非标准型号的门框生产 ,完成参数设置之后 ,可以自动实现排单切换。该系统集自动上下料、切割、拼装、焊接、整形等工艺于一体 ,每条生产线从原先的32人直接降到2人至4人操作 ,人工成本节约80%以上 ,生产效率提高10倍以上。杰地希公司董事长应志敏说。

应志敏介绍 ,实现自动化和信息化仅仅是生产方式变革的一部分 ,其中更关键的是植入

生产关键工序中的 神经元 系统 ,比如自动上料机械手上就有精心设计的重量感应系统 ,旁边的传输履带上则安装了精密感应探头 ,能够准确把控生产环节质量稳定性 ,降低差错率。

据悉 ,针对我市防盗门行业人力成本上升、招工难 ,产品精度低、外观差 ,产品附加值低 ,生产场地大量浪费 ,环境污染问题突出 ,机器换人 落实难等防盗门行业的痛点和需求 ,杰地希公司运用自主研发的视觉识别技术、先进工艺控制技术 ,开发出一整套适合防盗门框生产需求的自动化生产系统。

该项目以防盗门框智能制造为切入点 ,推动产业实现初步 机器换人 ,并以全自动化一体生产线为基础收集主要行业的生产、销售大数据 ,并进行分析 ,对各个行业实现先进过程控制 ,来实现产品质量、生产效率、成本控制的进一步提升。

模式创新解决中小门企共性难题

自动化生产设备的供给仅是杰地希公司技术输出的一部分 ,如今 ,该公司在 行业平台化服务的道路上不断开拓创新 ,支撑产业发展。

从设备销售到服务销售 ,我们通过对行业资源整合 ,实现商业模式的重要创新。杰地希公司总经理助理吕策说。

目前 ,我市防盗门行业中小微企业聚集 ,对于很多日产能仅有几百到上千多樘门的小微企业来说 ,自身资金、技术、管理等因素正是其扩张的重要瓶颈 ,购置成套自动化设备显然会极大增加生产和管理成本。面对行业需求 ,作为设备制造商的杰地希公司通过代加工、代托管等方式为众多小企业批量生产门框、门面。

吕策介绍 ,现在 ,杰地希公司不仅承担门框和

门面生产设备的制造与维护 ,同时还负责外观设计 ,中小门业企业可以根据市场流行的元素 ,选择其中一款或者几款。比如 ,一家小门企每天生产300樘门 ,却需要10种不同的外观设计 ,这种情况下低成本运转显然很难做到。杰地希公司通过服务销售 ,完全能够满足众多中小微企业门批次多产量小的需求。

同时 ,对于有需求、有能力购置自动化设备的大型门企 ,杰地希公司可以根据企业需求 ,提供相应的设备制造和技术服务。

即使购置设备 ,我们也可以提供托管服务 ,其中包括生产人员、设备维修服务、升级换代的服务等诸多方面 ,形成一种战略合作的模式。吕策说。

记者 吕高攀

军用车辆融合现代通信技术 飞神集团牵手 震有科技建设 智慧应急

记者 应柳依

本报讯 7月31日 ,当飞神集团有限公司董事长陈斌与深圳震有科技股份有限公司副总经理姜坤携手达成应急产业战略合作协议 ,宣布将共同构建更智慧、更高效、更安全的应急系统 ,推动 智慧应急 建设。

据了解 ,震有科技公司是一家专业从事通信网络设备及技术解决方案的综合通信系统供应商和国家高新技术企业 ,其业务范围涵盖公网通信领域和专网通信领域的核心层、汇聚层及接入层等各个通信网络层次。

从产业发展的角度来看 ,启动应急产业培育与发展计划无疑是震有科技延续企业生命力的长远之计。此前 ,以公网通信领域、专网领域以及智慧城市领域为核心优势的震有科技 ,敏锐地捕捉了宏观政策环境逐步走向成熟 ,应急产业将迎大好发展的前景。近几年 ,该公司已把军队、公安、应急作为未来发展的重点方向 ,将应急安全产业正式确立为战略目标。

从商榷到敲定签约不过是10天时间 ,震有科技何以毫无顾虑地接下这支由我市应急管理局 牵线搭桥 抛来的橄榄枝呢 ?

以 正当其时 评价双方的合作时机 ,似乎不为过。不久前 ,不少有合作商曾询问震有科技是否可以提供应急车辆资源储备。显然 ,这一次双方建立战略合作能快速兑现经济效益 ,并进一步推动应急产业与传统制造业的融合以及现代通信技术和传统产业的深度融合。

恰当的契机很重要 ,但打铁也要自身硬。据了解 ,飞神集团旗下的房车、军警类专用车辆和浙江省内各军分区、警备区、通讯部队、公安等部门都有针对指挥类专用车辆的定制合作 ,在特种车辆领域有比较深的技术储备 ,这次是该公司首次结合军警类车辆和通信融合技术在应急指挥领域方面进行探索 ,产业融合 ,强强联合 ,创新发展应急产业 ,推动永康产业转型升级。

未来 ,双方可以围绕应急产业体系、技术与服务创新及市场开拓等方面深入合作 ,提供应急大数据融合、感知网络及智能化系统建设。作为此次项目的 红娘 ,应急管理局副局长童安胜表示 ,随着5G技术、新材料、人工智能、大数据等新技术与传统产业的深度融合 ,飞神集团可基于原有的车辆功能 ,借智引入更多的智能因子 ,从而站上消防、人武等更大的应急舞台。

以 飞神 为例 ,我市也有不少企业同样迈上了探索应急领域的步伐。对此 ,市应急管理局局长应挺如数家珍 :去年 ,中翼工贸、浩恒通航、道明光学、宏伟供应链等企业纷纷亮相我市首届应急产品博览会 ,为永武缙乃至全国发展应急产业做了一次良好的示范。

我们过去更注重救灾 ,组织发展壮大了不少民间救援队伍。事实上 ,我们更应在应急产业上下功夫 ,重视前端的监测和防护 ,对实现信息化管理、监测 ,预防灾害的发生。前应急办主任祝苏明表示 ,应急产业急需具有信息安全、通信技术背景的企业加入。正因如此 ,目前 ,我市正筹备成立应急协会 ,不断壮大专业队伍。

飞神集团和震有科技的 牵手 ,应急产业有了更多的期待。以点带面 ,不难预见 ,今后我市的应急企业将逐步抱团发展 ,共同下好这盘万亿棋局。