



永康工行 ETC 优惠力度再升级

7月1日至9月30日 高速通行费低至6.8折

记者 舒姿

上周,永康工行通过本报发布ETC优惠政策后,车主办理踊跃。为了更好地服务车主,永康工行办理ETC业务的优惠力度再度升级。

据了解,即日起至今年8月31日,通过永康工行办理ETC并绑定信用卡扣款的新客户,将获赠价值100元的中石油电子券一张。(按客户赠送,如名下绑定几辆车,仅赠油券一张,赠券数量有限,按签约日期先到先得)

7月1日至12月31日,办理ETC信用卡的客户,在中石油加油站,用工银e生活扫码支付200元立减20元,每个客户每月享受2次(30天以内)。7月1日至9月30日,新老客户(限信用卡、借记卡)享高速通行费优惠低至6.8折(每月每户限50元)。

市民可就近到永康工行各营业网点办理ETC,享受OBU设备免费送,现场安装。工行还优化了原有的办理流程,10分钟左右完成。有工行信用卡的客户可直接扫文末的二维码办理委托,再到永康工行网点安装,无信用卡的客户扫码办卡后立即生成信用卡号,用新卡号重新扫码办理委托,当日便可到网点安装机器,半个月后收到领卡提示短信再到网点领卡启用。

车主办理时,请携带本人的行驶证原件及复印件,工行银行卡原件及复印件等。如遇车主的行驶证与银行卡持卡人不同名的情况,携带车主行驶证原件及复印件,银行卡持卡人身份证原件及复印件,工行银行卡原件及复印件等。再按要求填写绑定ETC卡相关申请资料,提交柜台绑定ETC卡及ETC设备,绑定后由银行工作人员负责安装、激活。工行提

供信用卡及储蓄卡两种选择,不再局限于信用卡。已有银行卡的用户无须再办理新卡,并且1张卡可绑定5辆车。

今后,永康工行还将提供上门签约安装ETC服务,为需要批量办理的单位、企业等提供上门服务,客户可联系就近的永康工行网点预约。

此外,结合工行推出的车险优惠,可免费为车主代办年检,送一年12次的免费洗车,送一年3次的代驾等增值服务。客户还可购买预期年化收益率达到4.8%~5.0%的专属理财产品。(理财非存款,产品有风险,投资须谨慎)

更多详情请咨询永康工行各营业网点。



扫一扫办理工行ETC

中行 Visa 借记卡助你畅游世界

持卡人预订 酷航 机票 独家享受折扣低至7折

记者 舒姿

想要来一场说走就走的旅行,酷享缤纷假日。比如去新加坡与家人共享欢乐,那里有开放友好的气氛,适合带着孩子去旅行,当一家人乘坐上圣淘沙岛的游乐项目时,你的笑脸会重返18岁。或者和小伙伴们的插科打诨去颇具怀旧气息的槟城,美食和当季新鲜水果一网打尽,开启逛吃逛吃之旅。

可是所有这些美好的机会却差一张特价机票,那可怎么办?这不酷航公司联合中国银行给客户带来一大波福利,带你省钱带你飞。

今年6月1日至7月31日,中国银行Visa借记卡持卡人在酷航官网,预订从国内19个城市出发的酷航机票,输入专属促销代码BOCVISA,并使用中国银行Visa借记卡支付,可享受直飞新加坡机票8折的优惠,飞往东南亚、澳大利亚、希腊、德国等酷爽目的地低至7折的优惠,感觉是不是省了一大笔钱。

值得一提的是,客户出行时间需在6月1日至11月30日(暑假与部分节假日除外)。客户可进入酷航促销页www.flyscoot.com/zh/promotions/cn-boc-visa或进入酷航官网进行预订。促销代码仅限中国银行Visa借记卡预订使用,订票时输入促销代码BOCVISA。

此促销仅限酷航官网预订,其他预订渠道无法享受折扣优惠,注意并非所有价格舱位适用此促销。

使用中国银行Visa借记卡除了预订酷航机票能打折外,还提供近20种交易币种无货币转换直接扣账,免除货币转换手续费,境外ATM取现手续费减免等多项创新与优惠。另外,中国银行Visa长城跨境通借记卡存入外币时,可选择柜台或网银、手机银行、微信银行、智能柜台、自助终端关联同名账户购汇后转入跨境通借记卡中。

中国银行Visa长城跨境通借记卡助您走遍全球,畅行无忧,扫一扫下面的二维码,申请办理吧。更多详情请咨询永康中行各营业网点,如有其他业务需求,欢迎下载中国银行手机银行APP或微信关注中国银行微银行,继续咨询、办理业务。



扫一扫办理中行Visa跨境通借记卡



永康农行入乡 宣讲征信知识

近日,永康农行走进夏溪村开展以“征信赋能、普惠小微”为主题的宣讲活动。活动现场,该行设立宣传咨询台,向群众发放征信宣传单,重点介绍征信基本知识,讲解不良征信记录对企业及个人未来发展可能带来的危害,以及如何维护信用记录。

记者 舒姿 通讯员 徐雯 摄

资管新规发布满一周年 理财市场新意不断

净值型产品逐渐被投资者接受

记者 舒姿

今年6月距离资管新规发布已满一周年,银行资管业务加速重塑,特别是银行理财市场中净值型产品发行量增加,并逐渐被投资者接受。

理财产品描述有新变化

去年正式发布的资管新规对理财产品转型提出明确要求,并给出了2年过渡期,过渡期截止到2020年底。爱买理财产品的朋友,对于365天型预期收益率4.5%、30天预期收益率3.8%这样表述的理财产品一定不陌生。因为在相当长一段时期,为了迎合投资者对固定收益类产品的爱好,金融机构推出了不少这样的产品,有着预期年化收益率和固定投资期限。

如今,投资者越来越多看到的或许是这样的表述:业绩比较基准,并给出一个收益区间3.8%~4.5%,产品收益以净值的形式公布,更为准确、真实、及时地反应资产的价值。投资者根据产品实际的运作情况,享受收益或承担亏损。

据融360大数据统计,去年5月,各家银行新发行净值型理财产品共155款,环比接近翻倍。今年3月,净值型理财产品的发行数量达521款。截至今年一季度末,市场上共有141家银行发行了净值型理财产品,同比增加88家。

所谓净值型资产管理产品,是指发行方在发行相关的资产管理产品时,未明确预期收益率,产品收益以净值的形式定期公布,投资人根据产品运作情况享受浮动收益的产品。

如果投资者买过余额宝或者基金,对于这个概念应该不会陌生。比如今天某基金的净值是1元,那么,你花1000元可以买入1000份这个基金。过了一个月,你想卖出的那一天,假设它的净值变成了1.1元,你将手中的1000份卖掉之后可以得到1100元,就是这个月你的投资收益为100元。

投资者学习新理财知识

在向客户介绍净值型理财产品时,银行工作人员经常会提到“业绩比较基准”。设置业绩比较基准,可

以对净值型理财产品的收益情况形成大致判断。当前银行理财产品业绩比较基准设定模式一般有固定值、区间值、基准组合几种形式。

业内人士表示,传统预期收益型理财产品,通常在发行时设定一个预期收益,在产品到期清算时,绝大多数产品实际收益率可以达到预期收益率。业绩比较基准是净值型理财产品未来收益的目标,并非产品收益承诺。对管理人而言,业绩比较基准是其投资管理运作理财产品的收益目标。

对于理财市场的不断变化,投资者也在主动学习,改变原来的观念。从目前的情况来看,银行发行的净值型产品,大部分都是中低风险。不少投资者学会以产品的风险等级来判断产品的风险,而不是以是不是净值型来判断,并根据产品的风险等级来选择适合自己的产品。

此外,投资者应挑选具有较好投资管理能力的银行发行和管理的理财产品。在购买净值型产品后,投资者应定期关注产品的资产配置和净值变化情况。