

紧握缸盖抢占话语权,市场占有率达六成

合达铝业借“智”登高打造行业新高地



·企业名片·

面世 1991年
标签 发动机缸盖专业制造商
勋章 :国家高新技术企业、清洁生产企业、常柴优秀供应商
数说 :每年生产小型柴油机缸盖150万台、汽车缸盖10万台
主要产品占市场份额6成以上
拳头产品 :单缸柴油机缸盖
成长密码 :专注实业 ,诚信经营

●经信视界看制造● 隐形冠军炼金术

记者 徐赛瑾

2006年 ,大学毕业的吴斌从父亲手中接过浙江合达铝业有限公司 ,在新技术更迭日新月异的大环境下 ,凭借 做精做强老产品、不断研发创新新产品 的理念在发动机缸盖行业稳步成长 ,成为这一细分行业的 隐形冠军 。

自动化生产 提升抗风险能力

在合达铝业生产车间的实验室里 ,一名员工正熟练地操控着检测设备进行产品抽检。单缸柴油机缸盖作为公司拳头产品 ,目前市场占有率达六成以上 ,但未来发展空间有限。合达铝业总经理吴斌表示 ,正因如此 ,公司亟需通过技术创新 ,把产品做精做强 ,而这亦是该公司紧握行业话语权、成为细分行业 隐形冠军 的

关键所在。

就长远来看 ,传统生产方式的企业早晚会被淘汰 ,未来 ,整个行业的发展会更智能、更环保。早在多年前 ,吴斌就意识到了这一问题 ,2010年 ,合达铝业开始实施 机器换人 ,不断引进智能化新设备 ,将自动化生产融于生产流水线 ,同时不断对产品进行技术革新。

潜心投入技改后 ,合达铝业的生产工艺、核心产品都朝着更环保、更精品、更优质的方向大步迈进。

技改后 ,产品品质和精度明显提升 ,我们也尝到了甜头 ,更加明白技改是趋势。吴斌算了一笔账 :单从一条流水线来看 ,产能虽下降三分之二 ,但1名员工可以顶替原先6名 ,单位人均产量大幅增加。从另一个角度说 ,自动化可以减少产品生产过程中的人为因素干扰 ,提高稳定性。吴斌说。

转型升级 提升核心竞争力

要成为细分行业的隐形冠军 ,

一定有着不可复制的核心 ,合达铝业的核心竞争力在哪呢 ?起步早 ,比别人走在前面一点。吴斌坦言 ,公司的成功很大一部分原因在于提前抢占市场 先机 ,提升了品牌知名度 ,然而 ,吴斌深知 早走一步未必永远走在前头 ,需不断提升核心竞争力。

今年 ,我们将成立新产品研发中心 ,主攻轻量化内燃机产品 ,三年到五年内 ,在动力不变的情况下 ,产品重量将降低三分之一。吴斌说 ,眼下企业正在转型升级期 ,需要将原先时间沉淀形成的优势转变成为技术优势。

社会高速发展 ,工业企业的竞争也越来越激烈 ,吴斌始终在坚守中求变 :新一轮的工业革命 ,特别是新一代信息技术的发展 ,企业数字化、自动化、智能化、网络化发展势不可挡。政府对于技改和两化融合的政策奖励力度大 ,这让我们越来越有信心。从父亲手里接过企业开始技改 ,是合达铝业的一个新起点 ,而做精做强 ,塑造不可复制的核心竞争力 ,又将是合达铝业开启的一段新征程。

红色导师 入企定制 服务包

记者 应柳依

本报讯 100多名员工 ,党员人数却不足3名 ,处于企业转型升级的紧要档口 ,市长电器有限公司董事长曹德旺却遇到这样一件烦心事 ,急得他三天两头往市委组织部跑。

要想将党员人数迅速扩容 ,形成一支强大的精英队伍 ,最快的途径可采用去职技校、退伍军人里物色合适的党员人才 ,紧接着挂靠街道将支部引进来 ,在企业开设入党培训。 红色导师 李钧带来的一剂良药 瞬间缓解了曹德旺的 心病 。

事实上 ,曹德旺如此急切地想要向党组织靠拢不无道理。去年浙江一达研磨有限公司刚打造出红色车间 ,董事长应永武怎么也没料到企业党建工作被全面激活后能迸发出如此强大的动力。在公司里 ,党员 有很强的号召力 ,它不只是一个身份 ,更是一种责任。因协调能力突出而成为公司党支部书记的吕笑美表示 ,她麾下的党员团队不仅在车间真抓实干 ,还向外输送源源不断的 红色温暖 ,成了公司内名副其实的 先锋模范 。

为了持续推动企业进行 红色革命 ,激活人才一池春水 ,20日 ,市 两新 党组织联合市经信局、科技局、人力社保局等涉企部门 ,并派出了一个党建导师团 ,以东城街道为首站 ,全面开展 三服务 活动 ,深入企业量身定制 服务包 。

在长利公司 ,巡诊部门梳理企业生产经营、内部管理、创新发展中遇到的痛点、难点、堵点问题 ,一对一 为企业 把脉问诊 ,理清薄弱环节 ,提供解决思路。针对人才难留的 老大难 问题 ,红色导师 现身说法 ,提出 内培+外引 的综合方案。公司可与市电大联系开班授课 ,把骨干培养成党员 ,把党员培养成骨干 ,进一步提升员工文化素养 ,增强其归属感和荣誉感。 红色导师 应振丰认为 ,这种模式可以极大程度提高内部员工工作积极性 ,培养储备人才的同时可有效缓解员工流失。

近年来 ,我市筛选出一批深谙党务工作的领导干部、技术骨干深入企业担任 红色导师 ,通过导师讲坛、党建沙龙、上门服务等形式 ,进行精准施策 ,引领和帮带 两新 党组织解决实际问题。

在实际运作中 ,这批 红色导师 既能及时向上反映企业发展诉求、帮助企业解决突出问题 ,又能针对企业技术转型中遇到的难题组织行业带头人、市场专家深入企业开展技术辅导 ,起到的桥梁作用不容忽视。接过为企业量身定制的 服务包 ,吕笑美表示 ,接下来将把党建工作从 必修课 转为 自选课 ,内化成为企业的自身需求。

4个新项目推动产业升级

荣列省优秀工业新产品(新技术)名单

记者 徐敏

本报讯 日前 ,省经信委公布了2018年浙江省优秀工业新产品(新技术)名单 ,共确定了166项优秀工业新产品(新技术)。榜单中 ,我市4家企业的新产品(新技术)入选。其中道明光学股份有限公司 烫印型车牌级反光膜 、正阳科技股份有限公司 轻轨双斜斜切割机 获二等奖 ,浙江荣亚工贸有限公司 智能化阳光房 、浙江安德电器有限公司

嵌入式家用燃气灶 获三等奖。

近年来 ,我市不少企业以创新发展、智能制造为主线 ,紧紧围绕技术进步、创新人才等工作 ,加大新产品、新技术的研发和设计投入 ,主动适应产品创新周期缩短、满足个性化需求、产品智能化升级等新需求 ,开发自主知识产权的新产品和新技术。

以正阳公司为例 ,该公司的 轻轨双斜斜切割机 项目是在滑动式斜切割机基础上 ,进行了产品精度提升、切割范围拓展、生产效率提高

等方面的创新 ,项目产品已分别获取了1项发明专利和4项实用新型专利。

荣亚公司 智能阳光房 项目则引入智能控制系统 ,结合温度、湿度、土壤营养等因素 ,给每种不同的植物 定制 营养 菜谱 ,该系统可以实时反映土壤情况 ,并自行智能调控或者告知主人该给植物补充何种养分。目前 ,该产品已经进入产业化阶段 ,主要出口欧美和澳大利亚 ,深受当地消费者的欢迎。

减资公告

永康市如怀贸易有限公司经股东于2019年3月1日决定 :注册资本从伍佰万元减至伍万元。

根据有关法律法规 ,请本公司债权人自接到本公司通知书之日起30日内 ,未接到本公司通知的债权人自本公告刊登之日起45日内 ,对自己是否要求本公司清偿债务或提供相应的担保做出决定 ,并于该期间内通知本公司 ,否则本公司将视其为没有提出要求 ,公司减资将按照法定程序实施。

特此公告
联系人 :何朱玲 联系电话 13605890528
永康市如怀贸易有限公司
2019年3月26日

热烈庆祝

四联房产厂房专卖店3月27日隆重开业

永康大型房产中介连锁品牌,建设部门正规备案,设立交易资金监管账户,让买房更安全!

永康市四联房地产经纪有限公司是目前永康较大的房地产中介连锁机构,拥有十余家门店,公司经营建设部门正规备案,拥有一批国家注册房地产经纪人员、资深厂房营销队伍,属正规、信誉良好的中介品牌,为了方便客户购买厂房,提供专业的服务,现公司于2019年3月27日正式设立厂房专卖店,欢迎社会各界人士光临。
专卖店地址:望春东路127号(燃料大厦对面) 电话 81719886、81715886

厂房专卖店专卖人员:
小罗:15727971828 小丁:15707097731
老谢:13967930567 小范:13588617665
小董:18257993726
各门店厂房专卖人员:
阿秋:13758972800 阿冬:13516981001
阿燕:13858932256 阿华:15067946675
阿董:15867997735 阿英:13857956189
注:其他8家门店也同步销售厂房