

下月起微信信用卡还款收费门槛提高 原5000元内免费 现每笔均收0.1%的费用 最低0.1元

记者 舒姿

下月起微信信用卡还款收费的门槛提高了。看来,是时候用回银行APP还款方式了。市民周先生说,他开了个小超市,平时微信扫码收的钱不少。一个月下来,就顺手用于信用卡还款。如今,这一方式得改变了。周先生说,其实,用银行APP还款也很方便。有时他会用工商银行手机银行操作,绑定储蓄卡后,就可一键还款,且还款实现即时到账。平时,也会通过该平台买理财、缴费等。

7月1日,微信支付平台理财通发布公告,自2018年8月1日起,仅有理财通铂金、黄金会员的信用卡还款手续费继续享受全免政策,爱定投计划、固定转入500元以上的用户也可以继续享受免费还款服务。除此之外,所有理财通用户的每笔信用卡还款将被收取0.1%的费用,最低0.1元。

其实,这不是腾讯公司第一次调整免费规则。2017年12月,微信还款开始收费,还款额不超过5000元免手



续费,超过部分按0.1%收费。

近年来,各银行加大对APP智能化升级,第三方支付平台有的服务,银行APP基本实现覆盖。如招商银行有两款APP可以进行还款,这两大APP

除支持招行信用卡还款之外,还支持他行信用卡零手续费还款。当然还可进行转账、购理财产品等。随着金融的发展,银行已将手机端作为其业务触达客户的主渠道之一。

金华银行解决企业融资新难题获点赞 永康发放首笔多顺位抵押贷款

记者 舒姿 通讯员 叶清

我问问,你们银行能办理同一抵押物给多家企业抵押贷款吗?近日,金华银行永康五金城支行迎来四位企业客户,刚一落座,就焦急地询问客户经理关于贷款的问题。

经了解,这四位客户合伙购买了一块工业用地,厂房面积按股份比例各自建造。本来是一件高兴的事,但接下来碰到的问题让他们焦虑不已。原来这四位客户都办厂,现在碰到资金周转困难。问题是厂房只有一本证,怎么分给四个人?其实,这也是永康很多小企业主面临的问题,多人合伙购买的厂房,如何办理抵押贷款。

针对这一实际情况,金华银行永康支行各部门上下联动,多次到企业

实地考察,与总行相关部室请示探讨。从速度、额度、便利度等方面出发,设计清晰差异的个性化小微企业信贷产品。

后经过法律层面的剖析后,该行决定以循环贷产品予以金融支持,以土地所有人提供担保,顺利完成厂房顺位抵押,在房产抵押登记部门通力合作下,切实解决了购地小微企业的融资难题。

据悉,该项目共进行了四次顺位抵押,是金华银行在永康的首笔多顺位抵押贷款项目。该业务的成功对接,让金华银行的创新思维和普惠金融的工作,得到了社会各界的赞誉,切实地解决了中小企业主的融资难题,推动地方经济的发展。

近年来,金华银行为帮助小微企

业融资真是煞费苦心。该行积极把服务重心下沉,将网点从城市向乡镇、城乡结合部转移。4月份,在古山镇世雅迎宾大道成立古山小微企业专营支行,重点支持单户融资在500万元以下尤其是200万元以下,符合国家产业和环保政策,符合经济转型升级方向,有利于扩大就业,偿还意愿和偿还能力强,有市场、有技术、有发展前景的初创型小微企业。

今年,该行针对市政府提出的小微工业园建设工作精神,积极响应地方政策,成立了专门的小微工业园营销小组,对接各镇街区的小微工业园建设项目,了解工业园建设方及入园企业资金压力,帮助小微企业解决融资难题。现已成功与利康小微工业园建设项目对接。

工行推出房贷客户定制分期卡 有专属授信额度 最高可达30万元

记者 舒姿

上周,我收到一则短信,说工行房贷客户可申请定制分期卡,费率更优惠,是吗?该如何办理?在永康工行营业厅,市民陈先生问。

是的,这是我行针对优质房贷客户特别推出的分期卡,操作简单、费率实惠。我来教你如何申办。永康工行工作人员热情接待了陈先生。

据了解,本月,永康工行为房贷客户定制出一款分期卡,主要面向工行优质的个人住房按揭贷款客户发放的消费分期产品。

工行的新房贷客户的定制分期卡专属额度最高为10万元;工行的存量

房贷客户的定制分期卡专属额度最高为30万元。

相比较而言,房贷客户定制分期卡比常规信用卡办理e分期享受更低的费率以及更长的期限。房贷客户定制分期卡一年期费率为3.6%,最长期限为5年。而常规信用卡一年期费率为4.2%,一般期限只有3年。

值得一提的是,工银e分期业务可满足客户多元化的消费需求,助力美好生活。工行可根据持卡人申请,将持卡人个人信用卡额度通过分期付款转入其e分期专用借记卡中用于消费支付,并按照持卡人与工行约定期限分期偿还。

e分期支持客户用于买车、家

装、旅游等大额消费支付。同时,e分期还是一款可满足客户消费融资需求的创新产品,缓解客户还款压力。

市民可通过永康工行各营业网点,个人网上银行和手机银行等渠道申请办理。工行分期业务主要特色有期限选择多,自由灵活,费率低,享更多实惠,到账速度快,特及时,随时支取,随心花,操作流程特简便,秒获批准等。

另外,永康工行会根据不同消费场景或消费时点推出针对性强的优惠活动,尽可能让利于民,真正让用户多得实惠。

更多详情请咨询永康工行各营业网点。

永康农行倡导 人文关怀

员工乐做客户贴心人

记者 舒姿

市民吕大爷提着满满一袋水果,兴冲冲地来到永康农行龙山营业大楼内,一进门就喊:阿蕾,在哪里啊?

大堂经理吕蕾马上迎上前去,她就是吕大爷口中的阿蕾。吕大爷把水果往大堂办公桌上放,连说:给你吃,给你吃。吕蕾正欲推脱,吕大爷已经转身急匆匆地走了,留下桌上一袋水果。

这位吕大爷是退休职工,家住龙山镇,平日里存取款常来该营业网点。吕蕾作为大堂经理常帮他填单,解释一些疑难问题,慢慢地也就熟了。吕大爷还特别时髦,对贵金属产品一直有所关注,在得知手机银行可交易贵金属后,就开通了掌上银行,方便在手机上查看贵金属相关信息。

吕大爷毕竟年纪大了,在学习电子产品的操作上不及年轻人快。所以,他每次来网点,总要找吕蕾把操作流程再熟悉一遍,而吕蕾每次都耐心地一遍一遍演示。后来,吕大爷索性把网点当成了交易所,每次有买卖交易就拿着手机,来网点找操作员吕蕾。有空时,他会拿着记满贵金属价格的纸条,与吕蕾交流自己的战略分析。

吕大爷表示:我退休在家比较清闲,对贵金属产品一直感兴趣,时时关注。就投资了一部分资金在贵金属产品上,得知银行有了买卖交易业务,加上吕蕾的指导操作,我学得很快,积攒了点小财富。

据了解,吕大爷来送水果已经不止一次了,而吕蕾手上收到的除了吕大爷的水果,还有来自其他老人的牛肉干等物品。大爷大妈们的厚礼相赠,只是永康农行提供优质金融服务的一个小缩影。吕蕾说:我其实不好意思收他们的礼物,每次推了他们又塞回来。不过,各式各样的礼物,是客户对自己服务的肯定。我只有以更细心、更耐心、更亲切的服务回报他们。

老吾老,以及人之老,是中华传统的美德,也是金融服务最核心的内容。老年群体大多不习惯机器设备、智能手机的使用,在填单、签字等方面也不方便。永康农行提倡员工对老年客户提供更多的人文关怀,满足他们的金融需求。



扫一扫关注永康农行微银行