整合资源做精做专

在我市以智能制造为引领的大背景下,如

其实 对于五金机电专业市场来说 缺少

何让已拥有20余年历史的五金城机电市场焕

发出新的活力?近日,两位机电行业的老商户

道出了他们屹立商圈的秘籍,并对行业现状进

倪勇献 :建电商平台是趋势

走进五金城看行业

行分析及未来发展趋势预测。

机电五金:

记者 应柳依

我市5家企业列入省级 创业之星

上榜数量居金华各县市首位

本报讯 近日 ,记者从市经信局 获悉 刚刚公布的全省2017年度 小 升规 企业 创业之星 名单中 我市 中首新能源、麦诺工贸、双裕工贸、宇 邦工贸、飞捷工贸5家企业榜上有 名 上榜数量居金华各县市首位。

走进浙江双裕工贸有限公司 的展厅,印入眼帘的是森林般的景 象 ,一张张造型别致的吊椅置于其 中 ,坐在上面晃荡 ,令人心生惬意。

将吊椅作为自家的拳头产品, 双裕公司在过去一年中迎来较快增 长,产销两旺,同比增长超50%,该 公司也因此进军我市规上企业的大 队伍中。今年,双裕公司正式获得 2017年度省 创业之星 称号。

不管是订单还是生产数据, 在外界看来,都显得一帆风顺。然 而 ,因为个别产品在使用过程中出 现钢架断裂问题 我们也曾遭遇过

巨大的挫折。在双裕公司总经理 王雄敏看来 正是那次产品质量问 题被海外超市下架的事件,让他痛 定思痛 完成了双裕的华丽转身。

接到产品被下架的通知后,王 雄敏集中研发力量 将吊椅核心结 构重新设计了一遍,并引入新型材 料 ,双裕公司的吊椅以全新的姿态 重新赢得了采购商的欢迎与尊重。

以此为契机,双裕公司不仅更 新了设备,还成立了技术开发团队, 企业产值随之大幅提升。目前,该 公司已取得及正在申请中的发明专 利、使用新型专利等30余项。接下 来,双裕 计划依托各大平台数据 反馈 ,有针对性地开发新品。

近年来,我市出台相关政策, 在税费、财政及金融等方面对培育 和奖励措施进行了明确 同时确定 重点培育企业 积极推进小微企业 参加各级评选,助推小微企业升 级 ,双裕、麦诺等公司正是其中的

受益者。据统计,去年,我市共有 126家企业实现 小升规。

正是凭借发达的五金基础和 完善的配套 ,以及我市强大的产业 政策扶持力度 我们在锂电工具领 域站稳了脚跟。浙江麦诺工贸有 限公司总经理舒能为说。

成立于2012年的麦诺公司专 业从事锂电电动工具研发生产。 面对当时还是新兴领域的锂电工 具市场,麦诺 不断加大研发力 度,形成了自身的核心优势。如 今,该公司的产品逐渐在俄罗斯、 乌克兰等地打开市场。去年 企业 产值达 2600 万元,同比增加了 1000多万元 获得2017年度省 创 业之星 称号。

据悉,接下来,我市将进一步 加大对 创业之星 的指导服务 次 施政策聚焦、资源聚焦、服务聚焦, 引导带动更多小微企业上规升级, 持续健康发展。

的不是资源,而是整合资源的机制和平台。位 于五金城二期的未来之星五金机电有限公司

董事长倪勇献表示 ,专业市场建立电商平台是 今后发展的趋势。他认为 尤其是在产品种类 丰富、渠道日益完善的今天,如何快速发现并 满足终端和消费者的需求 如何高效整合和利 用区域市场的资源 进而实现产业链价值输出 的最大化 成为了整个五金机电专业市场亟待 解决的问题。

其实 ,倪勇献早在2011年初就意识到了 这点,也正是那一年,他创立了五金机电加盟 连锁的运营管理公司 未来万家,同年3 月,该公司引进了国内外数十家知名品牌总代 理、总经销,并奠定了全新的招商加盟战略布 局新模式。今年,未来万家商城正式上线,全 面启动了五金机电智能新零售生态系统。

目前 , 未来之星 在五金城市场上已拥有 超2000m²的店面,电动工具、五金工具、机床 设备等上万种五金及相关产品应有尽有,10多 种产品销量居全国之最 ,100 多种产品销量在 全国排名前三 俨然是一个 五金机电王国 。

吕成长 :做精做专是关键

吕成长代理的捷豹机电是位于五金城二 -家比较特殊的门店 ,四间店面里 ,空压机 一字排开 ,井然有序。早前 ,我们产品卖得比 较冗杂 ,导致服务难跟上 ,企业反而不会为此 买账。吕成长说 现在公司专卖应用广泛的空 压机 工业企业对此需求较大。

近几年,大型设备批发率逐年走低,市场 趋于饱和,如何才能在激烈的竞争中站稳脚 跟,吕成长自有一手:做精做专是关键,何为 做精,即产品品质过硬,我们代理的产品相比 同类型普通产品节能30%;而做专则是配合 有需求的企业进行私人订制产品,为他们提供 更为全面的服务。

在吕成长经营的门店墙上 ,挂着厂家、五 金城市场授予他的满满奖牌。从早年的100 多万元到如今的3000多万元,吕成长代理捷 豹机电的十余年间销售额节节攀升。去年 ,他 更是做到了在代理商中全国销量排名第一 ,这 令人骄傲的成绩背后 ,有着10多人的售后团 队、24小时随时响应的服务作支撑。

目前 ,吕成长代理的捷豹机电已广泛运用 于炊大王、匡迪、优耐特等知名企业。

商户有话说

整合线上做优线下

纵观本地市场 ,五金种类丰富 ,但品牌不 够响亮 科技含量依旧欠缺 走品牌化、规模化、 网格化的道路才是唯一出路。 倪勇献认为 ,有 了专业而开放的电商平台 ,同类型的商户可以 加盟或者入驻 通过线下交易转移到线上 逐步 实现 统储、统运、统采、统交易 实现提升效率 的同时 更能在此基础上挖掘新的盈利点。

除标准化产品外 大多数机电五金 如大 型机械、精密设备等,仍将是线下交易为主线 上宣传沟通为辅。今后我们要强化增值服务, 整合资源才能走得更加长远。吕成长说。

智能制造专家再次深入车间 坐诊

现场解决企业在推进智能化改造中的痛点



省专家组在炊大王公司车间现场 开方

近两年,我市以实施振兴实体 经济(传统产业改造)和 中国制造 2025 浙江行动试点示范县市为契 机 主动适应智能制造的新浪潮 智 能化改造正如火如荼开展中,为工 业经济高质量发展提供了新机遇。

省专家现场 坐诊

20日,由中国联合工程公司、 杭州优海信息系统有限公司等单 位专家组成的省智能制造专家委 员会进驻我市。今年1月份以来, 该专家组已多次来永开展座谈、交

目前,公司在智能制造前端 改造上已有了眉目,但因对接数据 庞大,信息化人员相对匮乏,此外, 受场地租赁、机器设备已达极限等 外力影响,总体进展速度不太理 想。浙江飞剑工贸有限公司董事 长夏飞剑表示,公司在智能制造的 改造方向上遇到了颇多难点。专 家组一行根据其产业特色深入车 间 坐诊 ,对难点——诊断、开方, 针对场地受限无法施展的问题 建 议加强生产节拍入手,同时规范机 器设备线路安排,改造车间环境, 规范化运作 机器换人。

当天,专家组实地走访了超人 科技、飞剑工贸、炊大皇、三锋实业 等企业 结合企业在推进智能化改 造中遇到的痛点、难点 ,提供技术 支持,献计献策。专家组的派驻指 导 ,进一步助推我市智能制造工作 的深化 ,也为我市传统产业改造提 升提供强大智力支持。

企业加大科研投入

近年来,我市在智能制造以及 创新发展中打出要素改革,机器换 人 两化融合 小升规 浙江制 造 品牌培育试点等转型升级组合 拳。以三锋、王力、步阳、炊大王、千 禧龙、安德、哈尔斯、求精热处理、飞 剑等为代表的14家典型示范企业, 开展了智能化无人工厂(车间)建 设 总投资超过20亿元 覆盖有色 金属、门业、杯业、炊具、小家电等多 个传统五金行业。其中,哈尔斯和 三锋股份已启动智能制造大会,并

与南京维拓等国内知名智能制造工 程服务机构开展合作。

要实现 智造制造 "需要提 升软、硬两方面的实力,也就是精益 化、数字化、自动化,从而加快价值 链的流动速度 减少对人工经验的 依赖。三锋股份董事长黄会飞表 示 现阶段公司硬件改造基本完成, 软件架构已进行落地完善 经改造 后的智能化工厂将搭载了信息物流 融合系统,可实现生产线自动化、设 备智能化以及物流信息化 通过网 络可视化等信息互联技术实现操作 简单化 最大限度提高效率 同时满 足顾客个性化定制需求。

在炊大王公司,从智能化工厂 项目立项开始,公司就已经制定了 明确的时间进度表。眼下,包含拉 伸数控等工序的自动化岛已完成 自动化改造。

目前,我市共实施 机器换人 技改项目417项,总投资84.09亿 元。企业实施 机器换人 后 资源 能耗降低 12.9%,用工数减少 15.9%,产品质量提升22.4%,智能 制造逐步呈现星火燎原之势。