



像老夏那样当好“老师”

□本报特约评论员
王国庆



作为基层党员干部,就是要撸起袖子加油干,把思想统一到党代会精神上来,立足本职岗位,在服务基层、服务群众上下功夫,努力争做学习提升的表率,争做狠抓落实的表率,争做干在实处、走在前列的表率。

夏声广这几天有点忙。参加完省第十四次党代会后,他第一时间赶回来帮助农民开展防汛及灾后自救。除了省党代表身份,夏声广还是一名农技推广员,不失时机向农民推广农业科技新技术,宣讲党代会精神。(详见本报4日3版相关报道)

作为一名党代表和农技推广员,老夏心里一直惦记着农民地里种着的作物,没有因为参加完省里的大会就回来顾自休息,而是趁着周末天刚放晴,一大早就来到石柱镇姚塘村田头,为农民的大片毛芋田诊治大水过后出现的病症,以及时有效防止病疫蔓延,

真正体现了一名党代表、农技师干在实处、走在前列的为民责任与情怀。

省第十四次党代会的主题就是,紧密团结在以习近平同志为核心的党中央周围,坚定不移沿着“八八战略”指引的路子走下去,秉持浙江精神,干在实处、走在前列、勇立潮头,高水平谱写实现两个一百年奋斗目标的浙江篇章。作为基层党员干部,就是要撸起袖子加油干,把思想统一到党代会精神上来,立足本职岗位,在服务基层、服务群众上下功夫,努力争做学习提升的表率,争做狠抓落实的表率,争做干在实处、走在前列的表率。被当

地农民尊称为“夏老师”的夏声广,正以他的好表率践行着为广大农民服务的公仆情怀。

夏老师的这种情怀,也并非开了党代会后的一时心血来潮。据报道,他是这片种有上千亩水稻和数百亩毛芋的粮食生产区的常客。想到近几年毛芋疫病高发,大水过后地里的毛芋叶子出现病症易被误诊为细菌性病害,错过防治时机就会给农民造成较大损失,所以他急农民所急,想农民所想,需农民所需,第一时间赶到田头。农民们都尊称他为老师或者就直呼“老夏”,因为他早已与农民打成一片。对当地农民来说,也许已经习惯老夏的做事作风,他一定会不请自到,也一定是求必应。

这样一个有着为民情怀的“老师”,在农民兄弟中间打下了坚实的群众基础,他的言行有感染力,他的话农民愿意听、听得懂,都是接地气的东西,跟农村和农民利益休戚相关,绝对不是那些文山会海时的空话、大话、套话,令人

生厌。所以你看,大家在农活间隙会围坐一圈认真听老夏宣讲党代会精神。省党代会报告中提到要加快推进农业技术创新,老夏的心得也与此紧密相关:党代会提出通过新媒体,来加快推广农业适用新技术,来放大农技推广的效应,让农业知识的传播更快更广。今年他在杨溪稻米合作社设立了农业减灾防灾科技信息服务平台,让农户们尤其是种粮大户受益非浅。

当下,全省各地都学习贯彻省第十四次党代会精神,老夏雷厉风行做出了表率,而且他还将不断完善“互联网+农业”,有效服务更多农民。责任无处不在,担当义不容辞。如果我们各行各业的党员干部都能像老夏那样,在各自的岗位上当好“老师”,把胸怀真情、甘当公仆作为践行百姓情怀的根本要求,把勤政为民、乐于奉献作为践行百姓情怀的具体体现,把共享发展、提升获得感作为践行百姓情怀的最终取向,那么,走在全国前列的浙江一定会谱写新篇章。

永康智造,分享军民融合“蛋糕”

本报特约评论员
赵开浪



军民融合是世界潮流,按照全要素、多领域、高效益的国家战略要求,我们把永康智造融入国家战略,把企业和国家命运紧密相连,爱国与经济发展同步,奉献智慧和转型升级一起,我们要顺势而为,也可以大有作为。

当军民融合上升为国家战略,我市企业发挥五金之都的优势,抓住千载难逢的机遇,组团参加第三届中国(北京)军民融合技术装备博览会,用灵敏的嗅觉果断行动,参与分享军民融合“蛋糕”,不仅可以增强我市企业创新活力,而且为我市经济转型升级开辟新路子。(详见本报6日1版相关报道)

从国际上来看,一些发达国家率先走出军民融合之路,像美国的F系列战斗机就是由洛克马丁公司生产。其实,我市企业在多年前就试水军民融合,如飞神公司的军用野外作业车、世明光学的夜间照明灯、长青科技的战斗机配件,还有一些类似部队挖掘用的军工铲、军舰上官兵使用的厨房餐具、武警抗震救灾用的切割机等,但总体来说数

量偏少,缺乏核心竞争力,表现在有的是只为部队提供了一些样品,如我市城西新区某企业只生产少量样品,没有获得大量订单,有的是军用技术转为民用后,市场规模有限,如上世纪九十年代末我市某企业利用军用技术生产望远镜,仅在悉尼奥运会上热销一阵,就草草收场。军民融合之路不是平坦之路,正如没有金刚钻,不揽瓷器活,要想多分军民融合“蛋糕”,离不开企业苦练内功,少不了政府政策扶持,不能缺永康智造品牌效应的形成。

企业是民参军的主体,也是军转民的主要承接者,我市有较好的军民融合发展基础,研发、生产能力强,企业创新驱动的思维方式站位高。能否搭上军民整合的快车,借鸡下蛋,借船出海,与企业

家的眼界和思想息息相关。以世明光学为例,生产的船上探照灯安装在南极科考船雪龙号上,其产品长期受极寒天气、高盐度海水侵袭仍安然无恙,自然被一些部队青睐。而生产特种灯的背后,是世明光学的十年磨一剑,高薪聘请国内一流专家指导,花重金培训科技人员等等。我们要正确理解军民融合的意义,虽然不具备生产飞机、坦克、导弹、火箭、机舱的能力,但可以立足永康五金优势,生产部队需要的配套产品。为什么2008年汶川大地震时,武警和消防部队需要切割机第一个想到我们永康?为什么辽宁舰官兵需要的餐具首先选择永康产品?为什么我们生产的军工铲被官兵由衷喜爱?这些无不说明,我市五金智造在全国有很高的声誉,每一位企业家应该像爱护自己眼睛一样,珍惜永康质量的品牌。航天集团306所研发的保温材料,用于保护火箭进入大气层,与我市保温杯材料异曲同工,我市飞剑公司在保温材料军转民中主动对接,不断创新,打出了永康智造保温杯的品牌,实现了军民融合的双赢。

政府是民参军的主导,我国西安、无锡已走在军民融合的前列,我们要借鉴两市政府的做法,当好军民融合的“店小

二、构建配套齐全、尊重人才、生态优良的创业环境,促进“国家战略+五金优势+永康智造”链式反应,推动军民融合驶向深水区。正如金政书记所说,相关部门要以争创省级军民融合示范区为契机,充分发挥产业、资源、人才优势,搭建优质高效的创新平台,构建齐抓共管的责任体系,健全配套衔接的政策支撑。就目前而言,我市相关部门可以有三个方面的作为,一是发挥老乡优势,向我市在科研高校的科研人员、在部队服役的官兵宣传我市参与军民融合的热情,政府出台的优惠政策,请他们牵线搭桥。二是组建信息收集团队,目前军队向企业招标的各类信息比较多,由一支专业的人员队伍收集汇总,对一些需要组团参与招标的项目,我市企业可以第一时间做好应对。三是支持企业参展参会,凡是军民融合的展会,政府给予一定的展位费补助,甚至可以支持企业出国门。

军民融合是世界潮流,按照全要素、多领域、高效益的国家战略要求,我们把永康智造融入国家战略,把企业和国家命运紧密相连,爱国与经济发展同步,奉献智慧和转型升级一起,我们要顺势而为,也可以大有作为。

爱心接力展现人间大爱

□本报评论员
张赤奎



一个人的力量是微弱的,一群人的力量是可观的,一个社会的力量是无限的。爱心接力,起于一件小事,但并不会止于这一件件小事,有越来越多的人加入其中,传递正能量,展现人间大爱。

一对老年夫妇异地租地种瓜,原本指望西瓜上市后能够过上“甜蜜日子”。不料就在西瓜上市的节骨眼上,丈夫却病倒了,10多亩西瓜无人卖。正当他们心急如焚的时候,村里一对热心年轻夫妻帮了大忙,仅三天时间就通过微信朋友圈卖出1500公斤“爱心瓜”。(详见本报6日11版相关报道)

黄茂才、朱苏杭夫妇真的挺不容易,都是快70岁的人了,为了生活还得从土里刨食。要是在城里,很多像他们这年纪的老人,每天逛逛公园,打

打太极,颐养天年。即便在农村,家里条件稍微殷实点的老人,有的也就种点家里人吃的蔬菜,还有的早就抛开了锄头铁耙,安然享受起晚年生活。

可干了一辈子农活的黄茂才夫妇不行。大儿子患有精神疾病不幸去世,小儿子家的负担也不轻,老两口即便年纪大了,还是想自食其力,不想给后辈增加负担。可怜天下父母心啊!家里的田地不多,他们就从他人手里租来40亩地,种上了西瓜、香瓜、生姜、元胡、贝母等农作物。但对一对老年夫妇来说,

40亩地可不是个小数目,于是只能每天起早贪黑地干活。从这点来说,真的打心底敬佩这对老人。

如果收成好的话,也许真的能让这一家人过上“甜蜜日子”。可惜天不遂人愿,眼看着进入收获季,很多5公斤以上的西瓜却因持续降雨出现开裂。地里还有3000公斤西瓜可以采摘上市,黄茂才却在这节骨眼上病倒了,没有能力去卖,正是“屋漏偏逢连夜雨”。

好在,这个世界从来就不曾缺乏爱心和善心。对黄茂才家里情况本就熟悉的土地出租户朱清江,不仅免去了老人一年8000元的租金,还发动身边的几位企业主帮忙,合伙买了500多公斤“爱心瓜”。还有朱清江的儿子朱锦尧,年轻人脑子就是灵光,办法也多,将“老夫卖瓜难”的情况发布到微信朋友圈,建起了“爱心买瓜群”,当起了“临时微

商”。你看他,带路、采摘、搬运、过秤、送货上门,为爱心人士提供一条龙服务,又是贴油又是贴时间。再看这些爱心人士,摘下的瓜无论好坏都买走,每次算钱都会多给一些,也不让老人找零。

多么有爱的一群人啊。正是他们的爱心接力,不仅帮老人解决了现实难题,更为人间传递了温暖,为社会传播了正能量。

一个人的力量是微弱的,一群人的力量是可观的,一个社会的力量是无限的。在运动场上,人们喜欢看接力赛,不仅仅是因为选手跑得快,更重要的是那一棒接一棒传递的力量。社会同样需要这样的力量。爱心接力,起于一件小事,但并不会止于这一件件小事。因为,已经有越来越多的人加入其中,成为选手,传递正能量,展现人间大爱。

- 永康上门家教
- 小初高各科81051968
- 数学高级教师辅导
- 9408高三初三18258932997
- 暑期家教辅导
- 8095重点大学高材生任教,小学生、初中生均可。联系:15058481640
- 嘉祥门业诚聘
- 9497实木门、生态木门、推拉门、卫浴门销售经理、接单员、发货司机。地址:烈桥,15257982808,562808
- 诚聘
- 9625本公司诚聘有3年管理经验淘宝店长1名,售后、运营助理、客服若干名,地址:城西李店工业区。13858931267
- 招工
- 9828丽州中学食堂招帮工阿姨数名,工资面议。胡15267938269
- 跃伦铝氧化加工
- 9018东阳南马15355397917
- 收购出租出售
- 发电机,13588613758
- 自助餐转让
- 9550因另有发展,市区生意火爆自助餐转让。电话:13588600919
- 店面转让
- 9072五金一期,763238
- 套房转让
- 9200紫薇新苑热销中,全新精装修带全屋家具电器拎包入住,总价49万9千元起。18957971505
- 房屋转让
- 9347龙川东路套房及店面,龙域天城别墅转让。13705897440,797440
- 胡库店面转让
- 9371三间5层13605892732
- 九铃西路店面出租
- 9396两间220㎡,690051
- 第五层厂房出租
- 9568,600㎡,13735709757
- 厂房转让
- 9570胡库工业区,633959
- 店面出租
- 9599九铃东路3013-11号有两间店面出租
- 13506598838,559322
- 西虹花苑房屋出租
- 四间占地160㎡,建筑面积640㎡,整体出租,位置优。电话:13905890488,660488
- 店面转让
- 9786金山西路122㎡,13575697697,767101
- 丽州南路店面转让
- 9842一楼二间13626792998
- 住宅转让
- 9843下里溪河边白垩里隔壁,4间住宅未建房,国有出让,可分户。548349,13705897998
- 西站小套房转让
- 8098首付5万元,591866
- 二楼房屋出租
- 8120广场路8号500㎡出租18857956309,717922
- 三马路现浇房转让
- 8128,13020983933,331195

欢迎刊登分类广告