

建行在我市发行 35 万枚鸡年贺岁币 有预约未兑换的市民 2月18日 21日可二次预约

记者 舒姿

本报讯 我们全家共兑换了20枚鸡年贺岁币,一人两枚,新年图个好彩头。兑换成功的市民应寿红开心地说。近日,在建行永康支行各网点,市民陆续来兑换预约的鸡年纪念币。根据人民银行的统一安排,建行浙江省分行承担浙江省2017年贺岁双色铜合金纪念币的发行兑换工作。

与以往不同,此次纪念币发行全部采用网上预约方式,先预约后兑换。按先到先得原则预约登记,每人预约数量不超过40枚。据建行永康支行相关工作人员介绍,该行网上预约分配总数35万枚,安排了8个网点参与发行,其中营业部7万枚,其他网点4万枚。需要注意的是该行的五金城支行、城西支行、古山支行、华丰支行不参与此次发行。纪念币面值10元,与现行流通人民币等值兑换。

该工作人员还表示,1月4日至1

月24日为兑换期,在兑换期内,市民须持预约登记时预留的有效身份证件,根据预约记录到约定的兑换网点办理兑换业务。市民如代他人领取贺岁币,需持被代领人在预约系统中登记的有效身份证件原件办理,且代领人数不超过5人。

相关链接

- 1、首次兑换时间
兑换期:2017年1月4日至1月24日。
- 2、二次预约兑换时间
首次兑换期结束,如有未预约或预约未兑换的鸡年纪念币,建行将进行二次预约发行。如果首次预约兑换没有剩余,建行将不再组织二次发行。
二次预约期:2017年2月18日至2月21日。二次预约兑换期:2017年2月22日至2月28日。
- 3、兑换数量

- 每人预约、兑换限额为40枚,也就是说可以预约卷币(一卷共40枚)。
- 4、兑换注意事项
首先,预约和兑换的网点必须是同一个。如果所持证件信息与预约时登记的信息不符,将无法兑换。逾期且未按规定办理兑换的,也将按作废处理。
 - 5、纪念币的正确保存方法
首先,要避免与硬物进行直接磕碰、摩擦,切勿同时将几枚纪念币装在一个口袋里,应用较柔软的布或纸分别包装;
其次,要防止手被污染,纪念币出厂时都带有一层薄薄的密封的透明塑料袋,使币面免遭氧化的作用,轻易不要将其拿出,直接用手触摸,在观赏纪念币时,有条件的应戴上薄手套,用拇指和食指捏住纪念币的边缘,防止汗渍污染币面;
再次,要避免接触酸性物质。纪念币应存放在通风、干燥处收藏。

工行发行 年年红 3 号 银保产品 为市民带来保障性收益性 以及流动性的金融服务

新年伊始,不少市民忙着为全年的理财作规划,我市金融机构积极行动起来适时推出新产品。这不,工商银行永康支行发行了年年红3号银保产品供市民选购。这是一款基于华夏人寿“年年红3号”两全附加金管家年金”的保险产品,为市民带来兼具保障性、收益性和流动性的金融服务。

工商银行永康支行个人业务部经理程雪峰介绍,年年红3号分为A账户和B账户,提供的是1+1服务。A账户需连续3年购买,10年满期,预期年化收益率3.2%~3.4%,到期还本付息,享有最高160%的身故保障。B账户则交易时间内随时购买、提款,按月结息自动入账,10年满期,每月公布一期当月收益,B账户近期预期年化收益率4.8%。A账户+B账户为A账户购买生效后,自动生成B账户,B账户余额上限为A账户首期购买金额的10倍。

那么,投资者购买年年红3号有何要求呢?程雪峰解释,年满18~60周岁且持有工行浙江分行发行的借记卡的市民才可购买。购买时,市民须登录工行网上银行、手机银行、自助终端,选择“分行特色”“年年红3号”进行操作。据了解,年年红3号A账户购买起点5000元,B账户购买和提款1元起。交易时间为工作日6:00~16:00,B账户随时购买、提款,提款T+0实时到账。关键是B账户实现当日购买,次日起息;当日提款,实时到账,活期性质享受更高收益。

值得一提的是,A账户购买成功次日生效,15天(含)内可以撤销购买。A账户须分3年等额购买,在第2年和第3年对应的首年购买日银行将自动扣费,若扣费失败应在60天内进行续期缴费,否则产品将终止。若A账户因续期未缴费,即自动终止,按累计购买额的90%返还,B账户随之失效,按实际账户余额返还。

如今,投资者急需有应对利率下行的保障产品,用来消除对未来投资不确定性的担心,管理并提升自己财富,而年年红3号正是符合投资者这一投资需求。更多详情请咨询工商银行永康支行。

热线电话:87128866
温馨提示:理财非存款,产品有风险,投资须谨慎。

市中行提升金融服务再放新招 中小企业业务专业支行挂牌成立

记者 舒姿

本报讯 从创办企业开立银行账户算起,与中国银行的合作整整20年,期间没有在其他银行开过户。今天,亲眼见证中行成立中小企业业务专业支行,迎来新发展,我打心眼里开心。近日,在市中行中小企业业务专业支行成立仪式上,市俊武燃具电器有限公司董事长徐广武满怀深情地说。他与中行保持这么长的合作关系,看重的就是该行对中小企业的关怀。

与徐广武一样的客户还有很多,正是为了更好的服务我市中小企业,市中行特成立中小企业业务专业支行。该支行按“做大且综、做小且智、做特且专”的经营理念,向我市中小企业提供金融政策倾斜,同时通过中小企业业务增长,扩大网点的基础客户群,努力成为中小企业优秀金融服务商。

那么,中小企业能得到哪些便捷融资呢?该专业支行行长胡卉卉介绍,一方面,该行把纳税申报800万元以上生产经营情况良好或海关结算额100万美元以上的中小企业作为重点服务对象,并加大产品创新力度,推出了“永康通宝”“税务通宝”等产品。如



揭牌仪式现场

“置业通宝”是一款帮助通过法院拍卖或其他渠道购买厂房的企业解决资金问题的新产品。另一方面,效率上更专业、高效,尤其注重审批流程的时效性,在业务受理、资料审核、授信审批、贷款、放款等各环节加强协调配合,提高业务处理速度,整个业务流程控制

在两周内完成。
中小企业业务专业支行配专业服务团队,依托中行独有的“信贷工厂”模式,将着力构建以中小企业客户为核心,打造成汇集产品、服务、信息、数据于一体的互动式、体验式平台,提供融资、理财、撮合等全方位金融服务。

提高服务效率 助力微企发展 市邮储银行信贷规模超 30 亿元

记者 舒姿

本报讯 近日,在邮储银行永康市支行小微企业客户答谢会上,市龙川门业有限公司总经理胡勤学说:今天,我最想说的是四个想不到,以此来表达对邮储银行的感谢之情。一是利率之实惠想不到,二是服务之好想不到,三是放款速度之快想不到,四是转

贷之方便、成本之低想不到。两年来,邮储银行以实际行动助力龙川门业发展壮大。随后,他还向该行行长陈伟送上了一面锦旗。

自2008年成立以来,邮储银行坚持围绕我市经济发展不动摇,不断深化金融改革,提高金融对中小企业服务水平,得到社会各界认可。特别是去年在其他行信贷收紧的情况下,该

行的信贷规模却达到30.5亿元,不良贷款率只有0.63%,以实际行动支持我市“三农”和小微企业发展。副市长吕群勇对邮储银行服务小微企业所做的努力深感欣慰,他希望邮储银行在我市经济开启跨越式征程新篇章的大背景下,增强机遇意识、发展意识、作为意识,坚定不移以服务我市一方经济建设为己任,再立新功。