

搭上绿色秒变高端,要价翻倍“铁粉”拥护 高山蔬菜能否摆上城市居民餐桌

市场上兴起的高山蔬菜带热一波又一波的价格战,尽管要价轻奢,不少注重健康与安全的消费者仍心甘情愿为此埋单。那么,本地菜农能否分得一份羹?



陈东海妻子正在收获自种蔬菜。

见习记者 应柳依

本地菜量高价低

日前,天空下着瓢泼大雨,西城街道旺海蔬菜专业合作社的菜棚子里,有位赤着泥脚丫、肤色黝黑的中年男子正猫腰巡察,时不时地摆弄着心爱的小伙计们。见有人来访,中年男子直起身走出菜棚,同行的市农林局经济特产站工作人员杨忠秋介绍,他就是陈东海。

陈东海来自丽水景宁,十多年前前来我市,凭着一身种植技术,在这片土地上孕育了不少蔬菜瓜果,并靠此养家糊口站稳了脚跟。如今,他是西城禾园蔬菜专业合作社的一员,同时作为技术骨干常为其他农户丰产而出谋划策。

一说起蔬菜种植,看起来老实腼腆的陈东海也变得口若悬河:基地建于2013年,现有200多亩,主种白菜等应季瓜果蔬菜,种植规模虽在全市不一定最大,产量却是数一数二的,年产值达50多万元。

杨忠秋接过话茬:就说黄瓜吧,他家一季能出七八千斤,高产品质好,市场反响很不错。正如杨忠秋所说,种植瓜果蔬菜,陈东海自有独门秘诀,针对有些瓜类易得枯萎病导致土壤无法种植其它农作物等问题,他研究出嫁接的小妙招应对,从根源上保护土壤不受侵害。

正因高产,旺海蔬菜打入我市菜场后,迅速拉低了整个市场售价,有的蔬菜直接被拉低至半价,让市民既买到了实惠,又多了选择。

高山菜受捧种植遇难

目前,该合作社出品的蔬菜虽不愁销路,但相比市场上日渐兴起的高山蔬菜,价格上却明显处于劣势。陈东海也想突破瓶颈,但心有余悸:几年前,有人在历山跟八字墙山后胡村等地试种过高山蔬菜,但效益不好,没钱赚,自然大伙的热情也随之退散。

陈东海分析,高山蔬菜种植失败的原因之一是季节的限制跟交通运输的不便。海拔500米以上,夏季种植气温低,产量比平原大,可在天寒地冻的秋冬就容易颗粒无收,加上山高路又陡,汽车难通行,运输、人工成本随之增加,算笔账,很多人就退缩了。而杨忠秋则表示,出现此类现象的主因还是在于大额投资者奇缺和产业链不够完善。

可是说到高山蔬菜,我市却有不少“铁粉”,李女士就是其一。高山蔬菜的口感比一般蔬菜清香,外形也不同,像小番茄就保留着我们小时候记忆里最原始的淳朴形态。当然,最重要的是天然无污染,给孩子老人吃着也放心,虽然价格略高,但也值。李女士说,因为找不到本地高山绿色蔬

菜,她找上景宁一家合作社,每周为其输送一次,每次8个品种5kg左右,全年套餐价7980元。

政企农联手助技术落地

对此,市农林局农产品质量安全监管科科长王海介绍,高山蔬菜要达到至少无公害农产品标准,相对要求较严格,食材需要通过检验确保农药残留度合乎标准。

蔬菜一旦搭上高山、绿色,瞬间变高端,价格也能翻四五倍。近来我市周边涌现的高山种植基地日趋专业,全面配备专业的管理员、监督员及农业技术指导人员,驻点负责看护、耕作、防治虫害等各项工作;又自建专业冷链物流为客户配送。王海说,类似成熟运营模式值得我市种植户效仿,对于之前失败的高山种植经历,也许可以学习运用一系列的会员折扣政策来加大销量降低成本,巩固一种长效的合作关系。

我们希望未来的发展模式是在政府组织抱团生态农业生产单位,有资本的企业家能投入建设资金支持,使销售蔬菜能达到安全追溯,从源头把控,能让消费者明明白白地知道农产品的产地、用药用量、生长周期、负责人员等,这样不仅消费者放心,我们也省心。王海对于我市未来的蔬菜发展满是期许。

四面环山曾是外出屏障 如今成为经济发展源泉 平田民宿渐露雏形

记者 吕高攀

近日,喜欢爬山的市民陈先生绕过百尖山惊奇地发现,短短几个月不见,江南街道平田村已发生翻天覆地的变化,原本老旧的土墙老屋不见了踪影,映入眼帘的是火热的农房改造现场,新建房整齐排列。居然这么大手笔,以后来爬山还可以到村里吃顿农家乐土菜了。陈先生觉得挺不可思议。

近来,许多人被外地成熟的民宿产业吸引,在那长期租借民房,享受自然、安静、悠闲的农家慢生活。依托先天自然优势,平田村有能力将更多这样的市民留在本地。该村村民委员会主任张桂军信心满满。

四面环山,曾是平田村村民外出的屏障,如今这些的自然环境却成为村民发展民宿经济的信心源泉之一。站在农房改造现场,四面是葱郁的树木,习习凉风吹散了阳光中的暑气,十分怡人。

据悉,该村今年开始实施整体搬迁的农房改造计划,老村位置的旧房全部拆除,在位置更好的山腰处重新规划新址,建起统一格式的新房。在农房改造的基础上,张桂军心中有一幅更加美丽的画卷,利用先天优美的自然环境,不仅要让村民回归乡村,更要吸引城里人到这里来享受休闲时光。

今年6月,村民颜跃香将老屋置换成现在的新房,仅仅过去三个月,站在即将结顶的新房前,她侃侃而谈:新房整体结构是4.5层,二、三楼都被规划为拥有独立卫生间的大房间,留给前来享受农家慢生活的市民。

与颜跃香一样,现在169位平田村村民的想法出奇一致,62幢新房的结构已规划出未来民宿产业的雏形,他们将逐渐把独有的自然财富变成真正的金山。

眼看新房项目基本落成,张桂军脑中更宏伟的规划开始酝酿。接下来,依托山上的水库,整个村将会打造一个完整的水系,潺潺溪流从村中经过,山凹处可以蓄起水,山麓上建起在密林中穿行的游步道,让人们可以健身吸氧,重新规划利用集体土地,打造可以“领养”的蔬菜农场。

易驹300辆电动微公交投入运营 凭永康人身份证驾驶证、新永康人居住证可开车回家

如今,许多市民近距离出行都已经习惯采用环保便捷的公共自行车,不过很快,人们的出行方式又将增添一种全新的方式。出发前就近租一辆电动车,到达终点后将其交还给附近的站点。近日,记者从浙江易驹新能源汽车科技有限公司永康分公司了解到,该公司打造的电动汽车出租站点分布和运营规划方案已启动,一期300辆电动汽车将正式投入使用,届时电动汽车将成为我市公共交通的重要组成部分。

电动汽车分时租赁运营模式,在杭州等大城市非常成熟,特别是环西湖区域。现在随着我市汽车保有量不断增加,市民出行的方式正在逐渐发生变化,具有环保节能优势的电动汽车无疑将成为微公交系统中崛起的异军。易驹公司负责人徐杰全说。

据悉,易驹公司于2012年开始着手新能源汽车与运营服务研究,并自主开发新能源汽车运营服务网络软件。此前,该公司已在五金城进行试点,设立租赁站点、停车场,已积累大量新能源汽车租赁经验。

徐杰全表示,近几年,我国正在积极推动电动汽车民用化过程,预计2020年电动汽车年销量将达300万辆,现阶段首先放量增长的是政府重点支持的出租车、公交车、环卫车和公务用车。

目前,加快电动汽车进入交通体系步伐的最大阻力在于充电基础设施不够健全。今年7月,金华市已出台《电动汽车充电基础设施建设管理实施方案的通知》,到2020年前,全市将新建各类专用充电站30余座、公共充电站22座、充电桩1.5万个以上。另外,我市新能源汽车推广方案细则很快就會出台。

与此同时,易驹公司将在全市范围内建设近百个充电站点,内设1600个充电桩,对于全年租赁使用电动汽车的市民,易驹公司可免费上门安装充电桩。

根据规划,易驹公司将在全市范围内建起近百个电动汽车分时租赁站点,其中我市闹市区、人口密集区30个,城郊结合部、工业区和乡镇70个,方便市民出行时随时使用。

相较于私家车和出租车,电动汽车的出行费用显然更节省。徐杰全算了一笔账,目前易驹公司采用两种模式为市民提供电动汽车使用服务,其一为分时租赁模式,市民可在站点租用电动汽车,随借随还,按照使用时长短进行收费;其二是全年租赁模式,易驹公司还会上门免费安装充电桩,只收取部分押金。

与公共自行车相比,电动汽车更

适合老年人、带孩子的父母或者市区出行路途较远的市民使用,易驹公司则为市民全程做好车身维修、电池维护等服务。

同时,易驹公司竭诚欢迎各城乡有环保理念的单位或个人加盟易驹新能源汽车公共使用运营服务,推动我市环保产业健康发展。

延伸阅读

300辆微公交电动车 零租金推广

凭永康人身份证、驾驶证,新永康人居住证,交押金3000元,保险费维护费4800元/年,康迪微公交电动汽车开回家。到浙江易驹公司门店(五金西路68号)即可报名办理(限300名)。