



# 女性成为投资理财市场的主力军

## 安全性、收益性成优先考虑因素,注重规避风险

记者 舒姿

如今,随着女性在家庭与职场地位不断提升,围绕女性群体形成了特有理财圈,使得她经济成为这个时代最重要的议题之一。

这不奇怪,家里多是女人管钱嘛。市农行理财师胡业深说,他对现在女性投资者多于男性很坦然。

我的客户大部分是大妈、大姐,总体女性居多。市中信银行理财经理章洁说,与男性相比,女性更愿意在理财上花费精力。

选择和购买理财产品,当然是安全最重要。除了安全性,收益性和流动性也会考虑。市民陈璇坦言,她理财5年,一直以稳健为前提,对股票、基金她不敢冒,赚点小钱消遣下就好。

一叶知秋,随着大众阶层的财富增长和金融业的发展,女性的财商越来越高,越来越关注财富管理。女性从日常生活用品中的买买买,转移到了理财市场,逐渐成为投身理财的主力军。对于理财市场来说,多元化的服务以及更全面的模式有助于行业的良性发展,女性理财市场成了财富管理机构关注的重中之重。

### 相关链接

日前,铜板街联合和讯财经、阿



里研究院发布的《2016女性财富管理报告》显示:在家庭理财资产的配置方面,女性的投资理财行为比男性显得保守,更加注重规避风险。反映在选择具体的理财渠道方面,女性投资于股市、房地产等资产的比例较之男性低。

不过,值得关注的一点是,随着近年来理财的兴起,女性对其接纳和尝

试意愿要比男性强,这也让女性走在了理财的前端。

上述报告给这一群体画了幅肖像:她们主要是一群经济独立的女性。其中,收入年薪处于8万元至15万元的女性对于理财最感兴趣,不过,收入在20万元至50万元之间的女性投资能力最强,有77.3%的投资额度超过10万元。

## 邮储银行发放光伏发电设备小额贷款

### 授信额度不超15万元 利率浮动,最长期限8年

为进一步深化农村金融服务,近日,邮储银行永康市支行新增光伏发电设备小额贷款业务。据了解,合作的光伏设备经销商(生产商)需为符合工信部《光伏制造行业规范条件》(第一批至第五批)的企业及其子公司或者当地政府招投标准入的企业。

那么,光伏发电设备小额贷款面向哪类客户发放呢?第一类,年龄在20周岁至60周岁(含),具有一定经济实力的农户、商户、收入稳定的上班人群。同时,借款人应拥有适合安装户用分布式光伏电站的屋顶。第二类,借款人及配偶社会记录和信用状况良好,借款人信用记录等级(如符合调整标准的,按调整后的等级,下同)为正常类或瑕疵类,配偶信用记录等级不为禁入类,当前在邮储银行及其他金融机构无拖欠贷款。

在贷款用途上,仅用于借款人支付购置及建设光伏发电设备所产生的相关费用。另外,产品包含四大基本要素:其一,单户授信额度不超过15万元。贷款金额在5万元以下(含)的,首付比例不低于10%;贷款金额在5万元以上(不含)的,首付比例不低于15%。其二,贷款利率为浮动利率,不低于人民银行同期同档次基准利率上浮30%。其三,单笔贷款最长期限不超过8年。贷款期限与客户年龄之和不得超过65。

其四,还款方式包括一次性还本付息法(6个月内)、按月(季)等额本息还款法、阶段性等额本息还款法(宽限期不超过10个月);按周期付息,到期一次性还本法(12个月内)。

其五,担保方式有三种。第一种,单笔贷款金额在10万元以内(含)的,经销商(生产商)提供5%的保证金;单笔贷款在10万元以上(不含)的,经销商(生产商)提供10%的保证金,同时提供全程连带责任保证。第二种,贷款客户的售电账户作为质押。第三种,贷后逾期后,经销商负责设备回购。

热线电话:87128825



扫一扫关注

永康日报理财通群聊

# 建行推出“天天溢计划”理财产品

## 日日增益支取灵活,预期年化收益率5.3%

孙子前两天刚满周岁,想着买点有意义的礼物给他。经在建行工作的朋友推荐,买了天天溢计划,既有利息,又有健康保障,挺好。26日,在市建行丽州路营业大厅,市民张女士说。

天天溢计划,截至目前共销售了500多万元,购买量还在持续上升。市建行理财经理胡金女介绍,而预期年化收益率达到5.3%,确实打动了不少投资者的心。

胡金女介绍,天天溢计划1万元起售,1000元倍增,趸交,出生满28天至65周岁均可购买,该产品由和谐康赢五号护理保险(万能险)构成,关键

是产品三大功能独具特色。其一,天天增利且收益保底。天天稳定增利,结算利率按月公布,复利计息,预期年化收益率达到5.3%,最低保证利率3.5%,确保财富保值增值。

其二,随需随贷且支取灵活。产品最佳持有期为5年,持有满5年后退保不收取任何费用。如持有未滿5年时有资金需求,在15天犹豫期后可根据资金使用情况,随时实现资金支取,额度可达趸交保费的80%。其三,多重保障。在保险期限内提供护理、疾病身故双重保障,为客户提供持续关爱。

据了解,市民除柜台选购外,还可登录建行网银或手机银行购买。进入主页面后,点击投资理财,进入代理保险的保险超市,选择和谐健康后搜索,勾选天天溢计划,并根据提示完成缴费。投保成功后,电子保单将于次日发送至预留邮箱。

值得注意的是,需提前支取的市民,网银可申请,但手机银行暂未开通该项功能。更多详情咨询建设银行永康支行各营业网点。理财非存款,投资需谨慎。

热线电话:87116443

87112352

# 工商银行分期业务优惠重磅来袭

## 品种丰富功能齐全,费率低,使用随心所欲

如今的市民都希望过上潇洒、有品质的生活,爽朗和阿峰就是这样一对爱拼搏又善理财的年轻夫妻。今年5月,小两口终于喜滋滋地住进了新房。

起初觉得买房、装修,再加上家电等杂七杂八的开销,得花费不少钱,光想想就头疼。阿峰说。不过,爽朗没那么悲观:手头紧,做分期就是了,怕啥?

原来爽朗是工商银行的一名代发工资客户。关于钱的事情,她在心里早就想好了:买房子,找工行做按揭;装修新房,找工行做装修分期。现在小两口得偿所愿,欢喜得不得了。

分期业务已慢慢融入寻常百姓

家,像买车分期、装修分期、旅游分期、大宗家电用品分期等。为了进一步扩大分期业务市场份额,近期,工商银行永康支行推出分期付款大优惠活动。

现在办理分期手续简单,审批速度快,到账快速。目前有3、6、9、12、18、24期的分期套餐供市民挑选。该行个人金融部工作人员程雪峰介绍。

值得一提的是,畅通卡分期费率较低,最低限价由原先的每期0.5%调整为每期0.3%,并于今年2月1日起执行调整后的费率。而家家乐分期则定义幸福新生活,其信用额度高达100万元,分期期限最长为5年。费用更是低得想不到,不仅免年费、零利息,更享分

期手续费优惠。关键是支付渠道为购物+现金,可满足不同需求。

消费通分期以使用随心所欲见长,申请到的资金可作消费使用,申请成功后一个工作日内到账。手续费费率每期0.6%,每期本金按办理期数平均扣收,手续费采用一次性收取方式,提前还款无额外手续费。

另外还有个人信用消费贷款,最高可贷30万元,全自助操作,款项实时到账,费用低至1年年化6.9%,支持等额本息与6个月宽限还款,无抵押无担保。

热线电话:89298375

89298651