

永康玩具嗨翻 一带一路 沿线国家

俄罗斯波兰最抢手 乌克兰印尼增幅惊人

25日,记者从金华检验检疫局永康办事处获悉,1-7月,我市玩具总出口额达5628.83万美元,同比下降12.9%,不过出口一带一路沿线国家共300批次,涉及金额821.04万美元,同比增长35.1%,占金华市半壁江山(义乌除外),表现十分抢眼,无疑成为我市玩具企业开拓国外市场的重要契机。

记者 田妙联 通讯员 黄炜

套装玩具走俏

据统计,出口额排名前两位的是俄罗斯、波兰,分别同比增长84.2%、44.0%,乌克兰、印度尼西亚市场潜力无限,分别增1157.1%、2576.9%,泰国、土耳其也后劲十足,分别同比增185.2%、124.2%。

从产品类别看,前7月,我市辖区仍以带轮玩具出口为主,如滑板车、电动童车、摇摆车等,占比达79.6%。其次,组装成套或全套的其它玩具也相对走俏,如金属炊具玩具等共输出190批,涉及金额达180.04万美元,同比分别增长10.5%和10.9%;而遥控飞机、车模、遥控汽车以及跳绳、蛙蛙跳等模型玩具,均有10-30%不同程度的下滑。

作为本土玩具企业,市圣卡洛工贸有限公司生产的儿童滑板车等产品95%远销欧美、韩国、乌克兰、印度尼西亚等地,今年1-7月出口



额同比增长近40%。对此,该公司负责人表示,在劳动力成本提高、国外技术性贸易壁垒趋严等负面因素影响下,该公司业绩仍能一路飘红,这要得益于一带一路战略,促使他们积极开发沿线国家市场,实施品牌战略,加大投入技术资金提升外观设计、产品质量。

无独有偶。市万宇工贸有限公司大力引进人才,创新产品后,前不久一批货值1.64万美元的挖机玩具顺利出口美国。

研发新品抢市场

目前公司技术类人员占比达18%,能抓住国外玩具产品潮流风向标。万宇公司负责人应华静介绍,今年的外贸环境依旧不容乐观,外有被东南亚国家替代的威胁,内受河北等地滑板车厂家运输成本优势的冲击,因此,企业要想突围,只能借助智慧团,降低生产成本,创新产品,提高市场竞争力。

和圣卡洛、万宇公司一样,越来越多的我市玩具企业从数量型生产向质量型生产转变。而随着一带一路战略实施,利好政策的相继出台,也护航我市玩具企业加速走出去。

自去年国家取消玩具出口质量许可证备案制后,我市玩具出口企业已从原先17家增至30家,另有一两家正在备案预备出口。金华检验检疫局永康办事处相关工作人员提醒,在一带一路战略带来的关税优惠、市场开放等背景下,我市企业除机器换人提质增效、频出新品抢占市场先机外,还可借鉴美、日及欧洲等国家和地区的玩具生产企业的经验,扩大产品经营范围,拉长产业链,从单一的儿童玩具生产领域向动漫、婴幼儿用品领域拓展;另一方面,随着二孩政策的落地,国内玩具市场也迎来风口,对于企业来说,要做的是转型谋变,寻找新的突破口。

永康农商银行法院联推 拍易贷 化解两链风险

通讯员 吕璐 胡潇晗

为加快化解两链风险,提升抵押物处置效率,永康农商银行与市人民法院签订合作协议,联手推出了拍易贷业务,并于近日成功发放了首笔拍易贷业务600万元。

永康农商银行创新推出的拍易贷业务是房产司法拍卖成交后,买受人可将所拍得房产在产权过户手续办理之前,直接向银行申请贷款,用于支付其中部分拍卖成交价款。业务申办对象为自然人和中小企业客户,旨在解决因通过市人民法院公开拍卖的商品房、工业用房、商业用房、自用住房等房产的资金需求。拍易贷业务的推出,有效破解了司法拍卖一次性付款难题,大大提高了抵押物处置的效率。

据悉,推出拍易贷业务是永康农商银行加快化解两链风险的一项重要举措。下一步,永康农商银行将进一步加强与市法院的沟通协作,加大拍易贷业务推广和投放力度,以实现不良贷款清收中债权人、债务人、买受人以及法院多赢的局面,切实提高不良贷款清收处置效率。



适时灵活调整方案 确保资产保值增值 我市国有房产出租率达98.77%

通讯员 陈小青

因受经济大环境的影响,加之电商的强大冲击,国有出租房产管理面临新难题。市国有资产经营管理有限责任公司适时调整方案,盘活国有出租房产,确保国有资产保值增值。目前,国资公司实际出租总面积22772㎡,出租率达98.77%;净收利润321万元,同比增长超11.5%。

据悉,国资公司管理有97处国有出租房产,出租总面积达23054㎡(含4处免租处),点多面广,承租人员复杂。今年以来,该公司领导带领工作组人员进行实地勘察,根据出租房产的地理位置、店铺面积的实用性以及承租户居住和经营状况,进行招租价格定位,制定合理的拍租方案。针对配置标准、商用价值较高的临街面房地产,以评估单位提供的市场价来标定拍租价格;地段不佳、用途狭窄的资产,在市场定价的基础上适当下浮10-20%。

根据实际情况充分体现操作的灵活性。如原民政大楼,第一次整体拍租流拍。为防止大宗国有房产闲置,公司决定化整为零,以分层分租的形式出租。到6月份,大楼已大部分成功出租,共收得租金100万元。

对接国内外医疗资源 尊享私人医生全程服务 宏伟 跨界抢占 健康+互联网 产业

记者 田妙联

主要服务能源行业供应链管理的浙江宏伟供应链股份有限公司正在筹划互联网化健康管理业务,以私人医生为切入点,跨界步入大健康产业。宏伟公司董事长吕宏伟说,目前,10余人合伙投资的艾曼医疗健康公司28日开门纳客,除继续主业外,该公司计划通过互联网+思路运作,打造健康管理生态圈。

全程服务私享定制

很多人听说过私人医生,但真正了解的并不多。而艾曼医疗正是利用全科医生、全科优势为亚健康人群以及确诊病人,提供院前、院中、院后的全程健康管理的私人定制服务。

我们将通过中西医诊疗、运动、营养、心理、生活方式等多方面调节,维护会员身心健康。该公司总经理林晓嵩表示,事先会针对性地对会员潜在的病患进行检查,并集合多方面专家意见,设计出一套个性化定制和检后的健康管理处方定制方案。

林晓嵩早年就读英国皇家全科医

学院,2005年应邀参加卫生部组织的11人考察团到境外考察全科医学和社区卫生服务,并参与完成呈报国务院的医改报告,是《中国全科医学》杂志特约编委,专门从事全科医学和社区卫生服务研究已有20多年。

他认为,个性化医疗实质是私人定制的精准医疗。每个人的健康状况不一样,治疗手段因人而异,为此,通过私人医生从一而终的服务模式,更能掌控会员身体全程变化状况,提出更有针对性的健康维护方案,为会员争取最佳治疗康复时间。

开通优质资源对接通道

在接下来运作中,不乏看到艾曼医疗互联网+健康身影。该公司将建立个人电子病历系统,在线挂号、健康咨询、健康移动APP等平台实现互联网+健康运营。会员除尊享私人定制的健康套餐外,还能根据需求对接到国内外优势医疗资源。

我们已与全国一大批三甲医院以及国外众多公立、私立医院建立战略合作,帮助患者与医院、医生团队之间进行医疗资源的最佳匹配。林

晓嵩解释,在健康管理期间,会员一旦有就诊需求,他们会第一时间为他开辟绿色就医通道,全程跟踪服务。

对此,吕宏伟认为,互联网思维推动着整个健康产业的变革,包括服务模式等。表面上看,公司主业与艾曼医疗业务风马牛不相及,但其实都属资源的整合和平台的搭建与服务。

业内人士认为,健康管理行业将成为国内继IT行业后又一新增长点,这种健康服务模式日益受到政府的重视和支持,被主流社会认可,甚至得到了体检中心、保险公司、健康产品厂商等上下游的关注,若逐渐融合,将形成完整的产业链和运营体系。

巨大的市场潜力也为宏伟此次的跨界布局提供了天时地利人和。据悉,在医疗卫生工作、医疗资源双下沉和分级诊疗的背景下,健康产业已被我省确定为七大万亿级产业之一,到2020年将基本建立覆盖全生命周期、内涵丰富、形式多样、结构合理的健康服务体系,形成万亿朝阳产业。而先行一步的艾曼医疗将成为宏伟公司进入互联网+健康的第一股,赢取大健康市场先机。