



重塑工匠精神 再创永康辉煌

# 巨力 安全 锁 住消费者的心

## 探寻纳税双百企业供给升级之路 ②1



巨力公司董事长 应军

本事大做生意,本事小做手艺。浙江巨力工贸有限公司董事长应军一副永康老手艺人的模样,还时不时非常谦虚地用地道的永康古话来形容巨力公司的发展状态。巨力公司正是靠着老工匠精神,几十年浸淫锁具行业,丰富的经验加上创新的思维,持续推进产品开发和加强内部管理降低成本,在小众产业中创出一片天地。

吃着碗里的,看着锅里的,米缸里再放些。应军如此规划巨力公司的未来发展。在应军看来,锁具行业对产品的技术含量要求非常高,必须保证时刻都在进步,对优秀的生产企业来说,技术和产品开发不仅要走在市场前列,而且应该于同行中保持领先地位。

刚踏进巨力公司的大厅,一幅反映我市传统工匠走街串巷打铁、打锡的浮雕展现在眼前,做工精美,寓意深远。应军显然对此身怀感情,他坚信巨力公司能够一直秉持并发扬我市吃苦耐劳、专注手艺的工匠精神,以新时代的手艺在锁具行业迎风破浪。

记者 吕高攀



全自动锁芯生产流水线。

### 现场 董事长办公室形同样品室

一踏进巨力公司董事长办公室,各种锁具样品扑面而来,茶几上摆着不下二十种锁芯,旁边的地面上竖着六款该公司目前的拳头产品——高档指纹锁。如果不是门口标牌明确显示,记者还以为走进巨力公司的样品间。

锁具行业对从业者的经验要求尤为重要,时不时地解剖一下锁具“心脏”,对创新能起到非常大的推动作用。应军说,锁具最关键要素就是安全,只有不断研究出新的防盗手段,才能让产品在中占有一席之地。

此前,一位经销商拿来一

款非常时髦、外观精美的指纹锁,欲与应军探讨产业的发展方向。熟悉锁具特性的应军拿起锁具看了两眼,直接告诉该经销商,此锁具的生产厂家是半路出家。不相信应军判断的经销商直接打电话对质,结果令经销商大呼意外,该企业果然刚刚进入锁具行业不到5年。

应军告诉该经销商,这套锁具存在诸多严重缺陷,一般人肯定不会注意,只有在锁具行业浸淫多年的行家里手才会真正关注,这些缺陷恰恰是锁具安全要素最重要的体现。

### 发力 创新研发涉足智能安防领域

现在信息技术已经渗透到各行各业,锁具产品自然也不例外,从最早的机械锁,到现在比较流行的电子锁,以及代表未来趋势的智能锁,我们公司发展的着眼点同样在于智能家居系列安防产品。应军这样认为。

早在5年前,巨力公司就在杭州设立科技研发中心,拥有10多名高新技术开发工作人员,与移动公司联合开发智能安防系列产品。在锁具行业从业多年的应军显然对产品的安全更加重视,他觉得目前智能已经成为锁具开启关闭的一种手段,应用APP体系技术相对简单,真正应该做好的还是锁具最基

本的功能——安全防护。

正是基于这样的理念,巨力公司先后投入200多万元,着重开发安全的智能锁系列产品。应军对此深有感触,其实每个锁具生产企业都有自己的绝招,现在智能锁崭露头角,大家都在披荆斩棘寻求突破,巨力公司也不例外,当然,第一个吃螃蟹的人肯定比较辛苦。

对于提前开发新一代智能锁的行动,应军觉得势在必行,虽然目前智能锁还没成为市场主流,不过这个过程也许很短,需要的是提早进行布局,这就是应军所说的“米缸效应”。

### 记者手记 技术宅的逆袭

浸淫锁具行业三十多年,应军的底气来自经验的积累,刻苦钻研获得的是对产品特性的极致了解,于是技术和产品创新水到渠成。

在参加恒大集团的招标会时,应军上台演讲时就直言,巨力公司的产品是中用不中看,产品的核心要素和许多人性的设计均在肉眼看不见的地

方。当然,只有把锁具研究得非常透彻,才能获得各方面的突破。

三百六十行,行行出状元。应军觉得,想要成为行业领先者,切不可浅尝辄止,做好技术研发的同时,还必须规划好自己的产品,深深扎进行业的土壤中,这样才能长出发达的根系,生出繁茂的枝叶。

## 大事记

1999年

浙江巨力工贸有限公司成立

2003年

首次进入市纳税双百企业榜单

2005年

成为省专利示范企业

2009年

获评国家高新技术企业

2013年

全自动锁芯生产流水线投入运行

荣获“中国优质锁芯十强”称号

2016年

首款物联网锁研发成功并将投入市场