

同类理财产品竞争激烈,平均收益率回到“2”字头 风靡一时的“宝宝”们将成为“弃婴”?

3年前,以余额宝为代表的互联网理财横空出世,被亲切地称为“宝宝”。不少年轻市民喜欢把闲钱放在这类新型理财工具中。

时过境迁,3年时间不算长,但对于“宝宝军团”来说,崛起跟落寞,在这个短短的周期里完成转换。



□记者 舒姿

“余额宝收益率是多少?我真没注意,现在已经很少关注它的变化。”对记者的发问,市民胡耀华如是说。可在3年前他可是一个不折不扣的“宝宝军团”发烧友,不仅自己买,而且在亲朋好友面前热力推荐。

胡耀华的情况不是个例,那时在余额宝7日年化收益率7%的诱惑下,不少市民茶余饭后,总会探讨起余额宝的神威,有的还把大把钱存入,余额宝俨然一副打遍天下无敌手的“高冷”姿态。

可是,这一盛况落幕得太快,由

于多方面的原因,如今余额宝的收益率却在“2”字头区间徘徊不前,曾经的“老大哥”跌出了前10位,第二季度末,余额宝的7日年化收益率为2.435%。原先趋之若鹜的投资者不见踪迹。

究其收益率下降原因,业内人士分析,一来随着市场资金环境逐步宽松,同类产品竞争激烈,加上银行相继发售类现金理财产品,投资者选择更多了。二来互联网理财存安全隐患,影响到投资者信心。

““宝宝军团”的收益不再高,但我在账户里依然留了一部分钱。”胡耀华坦言,现在很多商户可支付宝、微信支付,需要时用于支付,不用时

转入赚点小钱,也是极好的。

现在“宝宝军团”收益率低于银行的类现金产品,但因市场上移动支付占有较大份额,使其并没有就此销声匿迹。

■相关链接

融360日前发布一份报告显示,2016年二季度,“宝宝”类理财产品规模为17138.41亿元,较一季度末时的水平下降了2.27%,平均收益率为2.55%,比一季度下降了0.25个百分点,其中6月份平均收益率仅为2.51%,再创新低;产品规模为17138.41亿元,较一季度末时的水平下降了2.27%。

建行推出“天天溢计划”理财产品 日日增益支取灵活,预期年化收益率5.3%

“刚办完购买手续,‘天天溢’兼具理财和保障功能,收益率比普通款产品高,我很满意。”18日,在市建行丽州路营业大厅,市民应女士一边从理财经理手中拿过购买合同,一边说。

“‘天天溢计划’理财是我行新近发行的重磅产品,一经推出得到不少市民热捧。”市建理理财经理胡金女介绍,而预期年化收益率达到5.3%,确实打动了不少投资者的心。

胡金女介绍,“天天溢计划”1万元起售,1000元倍增,趸交,出生满28天至65周岁均可购买,该产品由和谐康赢五号护理保险(万能险)构

成,关键是产品三大功能独具特色。其一,天天增利且收益保底。天天稳定增利,结算利率按月公布,复利计息,预期年化收益率达到5.3%,最低保证利率3.5%,确保财富保值增值。

其二,随需随贷且支取灵活。产品最佳持有期为5年,持有满5年后退保不收取任何费用。如持有未满5年时有资金需求,在15天犹豫期后可根据资金使用情况,随时实现资金支取,额度可达趸交保费的80%。其三,多重保障。在保险期限内提供护理、疾病身故双重保障,为客户提供持续关爱。

据了解,市民除柜台选购外,还可登录建行网银或手机银行购买。进入主页面后,点击“投资理财”,进入“代理保险”的保险超市,选择“和谐健康”后搜索,勾选“天天溢计划”并根据提示完成缴费。投保成功后,电子保单将于次日发送至预留邮箱。

值得注意的是,需提前支取的市民,网银可申请,但手机银行暂未开通该项功能。更多详情咨询建设银行永康支行各营业网点。理财非存款,投资需谨慎。

热线电话 37116443
87112352

邮储银行教你如何购买基金 定投还是一次性投,可从三方面分析

近年来,基金成了投资者热门投资品种之一,其中不少投资者会疑虑基金投资,是一次性投资好,还是定投好?为此,邮储银行永康市支行个人金融部刘梦萍从三个方面为投资者作了一番分析。

刘梦萍介绍,同样是买基金,定投与一次性投资不同。其一,投资金额不一样。可以说,定投花的是500元、1000元或其他小钱,与之相反,一次性投资基金,则往往是一笔大钱,5万元、10万元不等,数目较大。

其二,两者理财目标不一样。基金定投是一个长期的财务规划,更适宜于养老、子女教育等长期的理财目

标。一次性投资更多是为了博取高收益。

其三,两者有不一样的投资纪律。要想达到理财目标,必须能够坚持投资纪律,不同的目标,需要不同的投资纪律。简单来说,一次性投资,需要择时,学会止损;基金定投,无须择时,不必止损,贵在坚持。

不过,刘梦萍提醒,定投与一次性投资的区别是相对的,不是绝对的。它们并不是截然不同,相互之间能转化,取长补短。

首先,定投终将变成另外一份一次性投资。无论你的定投期限是10年、20年还是30年,无论是每月定投

的金额是100元、1000元还是10000元,随着定投时间的积累,到了中后期,原来的小钱已经变成了大钱。最初的定投计划其实也已变成了另外一份正在执行的一次性投资。

其次,一次性投资,也可以用定投的方式进行。一次性投资难在选时,理想状态是“别人贪婪时恐惧,别人恐惧时贪婪”,现实却是“别人贪婪时我更贪婪,别人恐惧时我更恐惧”。定投可以自动做到“别人贪婪时恐惧,别人恐惧时贪婪。”把一次性投资的钱用定投的方式买入,可以有效解决择时难题。

热线电话 37128068

工行签证代传递 省时省力又省钱 提供38个国家和地区 旅游签证、商务签证

“哎哟,真好!通过工商银行办理签证,时间省了,力气省了,关键是钱也省了。”近日,市民吴女士顺利拿到签证后,开心地说。

7月28日,吴女士在工行广电路分理处开立个人资信证明,由理财经理鲍力接待。在办理中,细心的鲍力询问开立证明的用途,得知是为了办签证后,便进一步详细介绍了工行签证代传递业务,当即办理还能享受减免70元至150元不等的服务费优惠。

此后,鲍力了解到吴女士的行程定在8月21日,时间比较紧,于是在资料寄出后,鲍力始终与迈斯林公司工作人员保持联系,对送审进度及时跟进。经过努力,吴女士在8月8日顺利收到了签证,比预定时间提前4天。这不仅得到了吴女士的赞誉,同时也增加了该网点办好跨境个人客户服务的经验和信心。

签证代传递服务是由工行指定的第三方专业服务机构为市民申请各国签证提供代办服务,通过指定营业网点在用户和第三方专业服务机构之间传递签证申请资料及费用的业务。现已涵盖美国、英国、加拿大、意大利、申根国家等38个国家和地区的旅游签证、探亲签证及商务签证。

永康工行广电路分理处出国金融服务中心今年7月成立以来,通过整合资源,强化员工专业素质培训,不断提升中心出国金融服务能力。现可提供外汇汇款、结售汇、环球信用卡、资信证明、签证代传递、工银亚洲、工银澳门、工银加拿大、工银美国等开户见证、外币境内外汇款、外币现钞兑换、境外金融服务等出国金融一体化服务。同时设立了专属窗口,市民可以快速办理,网点配有专职出国金融服务专员,全程一对一服务,为不熟悉流程的市民提供便利。

热线电话: 87139913
87102095

炎炎夏日送清凉 金融知识进万家



21日,浙商银行金华永康支行开展“炎炎夏日送清凉,金融知识进万家”公益活动,不仅给我市环卫工人送上浙商人的关怀,同时进行新版人民币防伪知识介绍及防电信诈骗知识宣讲。

通讯员 翁献 摄