



俞关胜贺紫娇 淘宝给我们牵红线

1988年生的永康小伙俞关胜是我市舟山镇人，自学校毕业后一直在事业上打拼。2014年的一天，他在阿里巴巴上的网店迎来了一位特殊的客人——湖南女孩贺紫娇。通过一根网线，两人不仅完成了一桩买卖，也互相倾慕坠入爱河。近日，他俩步入了婚姻的殿堂。

两个电商人 因一个保险柜结缘

在朋友眼里，俞关胜为人低调，沉默寡言，但用情专一，很讲情义。

俞关胜的父母办厂经商，家庭条件不差。按理说，他学校毕业后大可接手父母的产业，但他没有贪图这份“省心省力”，而选择从零起步，自己干出一番事业。踏入社会以来，俞关胜一直在美发行业摸索，当学徒、开店，积累了不少经验。

因父母经营的厂规模扩大，电商的潮流不可阻挡，2013年，他抱着试试看的想法，在阿里巴巴开出了保险柜店铺，代理父母的生意。

没想到的是，店铺开张仅一年，他不仅收获了大量订单，还认识了现在的妻子贺紫娇。

1991年生的贺紫娇是湖南人，早年父母在永康经商，大学时期，她经常到永康游玩，对永康小伙的印象一直不错。

2012年，贺紫娇大学毕业，恰逢电商转型、微商崛起的时期。因为大学修的专业便是电子商务，她索性跟随父母来到永康，在微信开起网店，专营“爆款”。

所谓爆款，是指在微博、微信、淘宝刷屏的一切人气商品，比如潮流T恤、化作用品、健身器材。用贺紫娇自己的话说，哪样产品最火，她的网店第一时间就卖哪样。

2014年的一天，一位江苏的老客户在微信发来信息，向贺紫娇订购一个保险柜。由于自己手上没有现货，贺紫娇便上阿里巴巴网站查询货源。

“当时保险柜的主要产地是宁波，因此阿里巴巴上宁波厂家开的店铺一大堆，我压根没想到会在永康订购。”贺紫娇说。她点进俞关胜的店铺完全是机缘巧合，他店里的保险柜品牌让她觉得既洋气又可靠。

随后，两人便在网上聊起来。一来二去，互相留了联系方式，并约定去俞关胜的店里查看样品。

第一次见面，俞关胜忠厚老实、和气低调的性格给贺紫娇留下了深刻印象。约会、吃饭、逛街、看电影……俞关胜对贺紫娇发起了猛烈攻势，两人迅速坠入爱河。



真诚体贴的永康小伙感动了湘妹子

贺紫娇说，近两年的交往，有两件事令她非常感动。

因为自己是个吃货，贺紫娇常拉着俞关胜逛街搜罗美食。有一次，贺紫娇正在买卤味，吩咐老板别加太多辣椒。在一旁的俞关胜看了，急忙更正道：“没事，我能吃辣，多加点。”因为俞关胜知道，贺紫娇是湖南人，喜欢吃辣，在遥远的永康，不能为了迁就自己来改变饮食习惯。

贺紫娇以为他真的能吃辣，却没想到俞关胜“不堪一击”，才尝了几口便败下阵来，却仍肿着双唇对她说：“我还能吃，一点都不辣。”这让她感动了许多。

贺紫娇的父母对两人的交往从

一开始就表示支持，老实巴交的俞关胜从两人交往之初便竭力孝顺未来的老丈人。

“我的父亲有个习惯，每天早上6点就会出门锻炼，”贺紫娇回忆，俞关胜起得比父亲还早，常常在五点半就起床出门买早点，父亲锻炼回来时，常能看到准“女婿”已经准备好早饭在家里等他。

“这样的情况他坚持了一个多月，每天我们都能吃到不同口味的早饭。”贺紫娇说，其实她也知道俞关胜做电商很辛苦，晚上12点以后睡是常有的事，第二天还得早起，他能坚持下来，说明自己看中的这个男人很有孝心。

坚信包容信任尊重 是幸福法宝

5月22日，俞关胜和贺紫娇在永康办了结婚喜宴。

“父亲跟我说，两人一起创业能够互相理解，互相包容，两人维系婚姻更有优势。”贺紫娇牢牢记住了父亲对她的教诲，她对俞关胜的工作也多了一分理解和支持。

至于生活，除了饮食口味有些偏差之外，她觉得永康的风俗习惯与老家的差别蛮大。

“第一次知道永康人娶老婆的那些风俗时，感觉很惊讶，但我都能接受。”这个大大咧咧的湖南女孩，在记者问及老公的学历时还在转身询问老公念的什么学校，而且一个劲地说：“这些都不重要。相互信任、包容、尊重，我相信我们的生活会越来越好。”

有缘千里一线牵，相亲相爱一辈子。无论贫穷富贵，你们要携手共进退。

——紫娇爸爸贺核强
妈妈邹金华

祝关胜、娇娇白头偕老，早生贵子。

——关胜爸爸俞永亮
妈妈俞仙微

娇娇你和关胜一定要相互尊重、互相谅解、爱彼此。

——爷爷贺永锡
奶奶李桂云

娇娇、关胜，你们要幸福一辈子！

——外公黎庆娥
外婆邹明生

十年修得同船渡，百年修得共枕眠。祝你们永远相亲相爱！

——姑姑贺初秋

祝福你们找到今生相守的伴侣。在幽幽爱河里，愿你们同心同德培育幸福花朵。

——朋友李婷 俞晓斌

湘浙恋，万里情，祝你们在今后的人生中相亲相爱，不离不弃！

——朋友刘志杰

家有喜事