

2016/03/17

87138755 ykrbjy 见习编辑 朱柳冰

本期 家 字题写者 周吕岳 总经理
感言：家是温暖的港湾 是我前进的动力。



家有喜事



陈玲玲： 赚了钱还结识了闺蜜

时代广场二楼，琳琅满目的女装刺激着视觉神经，而 迈进 女装以简约而不简单的服装风格，在众多女装店中脱颖而出。
亚麻色的头发，身穿大红色的风衣，搭一双当下流行的小白鞋，眼前的潮人就是 迈进 女装店的老板 陈玲玲。她不仅经营了一个幸福、温馨的三口之家，还努力经营着自己热爱的事业。开店一年，她不仅赚回了成本，更 赚 到了朋友。

小时候就是 服装搭配师

对衣服怎么穿、怎么搭，陈玲玲好像与生俱来就有这种天赋。上小学时，她妈妈逛街买衣服就爱拉着她当 参谋 。只要是她认为好看的，妈妈就会特别放心地买下。
玲玲很会搭衣服。这种赞

美一直伴随着她成长。慢慢的，玲玲成了朋友们公认的 服装搭配师，朋友上街买衣服一定要叫上她。
衣服不一定要很奢侈，但是一定要有特色，这样才能穿出独一

无二的风格。平时多看看时尚杂志、网络红人的穿搭，时间长了就会有自己的想法。在这个时尚潮流年代，怎么独特就怎么穿，独特就是潮流。这是玲玲对服装美学的理解。

放弃外贸工作转入时尚圈

陈玲玲和她的先生周吕岳是大学同班同学。2008年大学毕业后，周吕岳跟朋友合开了一家外贸公司。
距离产生美，夫妻应该要有各自的朋友圈和事业。陈玲玲并没有顺理成章地在先生的公司上班，而是在我市一家企业做外贸。年薪10万元，玲玲每年花在服装采购上的钱就占了一半。
在外贸公司干的这6年，她过

得很安逸，但是朝九晚五的工作也让她厌倦。2014年微商流行，她有事没事会在微信朋友圈晒女装。
起初，她只是转发厂家图片，有朋友喜欢来联系就由厂家代发货。后来，她根据顾客个人喜好和风格来推荐服装。每件衣服都很合朋友的心，一件件被抢走，生意好得完全超出了她的预料。
我干脆开一家女装店吧。玲

玲的想法一说出来，就受到了身边很多朋友的支持。更让她惊喜的是，家人不但没有反对，还在经济上支持她。相信你的眼光，想去做，我永远支持你。先生周吕岳是她背后最大的支持者。
也有朋友疑惑：六级英语证书不好好利用，去开女装店，不觉得浪费吗？玲玲开玩笑说：如果有外国人来店里买衣服，我还能用英语交流呢！

新货没上架就被抢购

开店前，玲玲就很喜欢到时代广场买衣服，她也在那儿找了家合适的店铺。开店的启动资金是20万，一半来自夫妻俩的积蓄，另一半来自父母的支持。
开店的消息在她的朋友圈传开，往日那些向她咨询服装

搭配的朋友成了她店里的第一批顾客。通过她的推荐，顾客总能挑选到满意的服装。每每这个时候，玲玲的心里总是美滋滋的，成就感油然而生。
每次进货回来的第一天，都

是玲玲最辛苦、忙碌的一天，也是她收获最多的一天。每次还没来得及把新货整理出来，店里就挤满了顾客。这么多朋友支持我，所有的辛苦都值得！玲玲觉得欣慰。
一年后，她赚回了开店成本。

顾客变成了闺蜜

自从开店以来，玲玲认识的朋友越来越多。在她的眼里，只要是走进店里挑选衣服顾客就是她的朋友。花几个小时帮顾客挑选一套合适的衣服是常有的事。
来我店里选衣服就是相信我的眼光，我一定会帮顾客搭配到他们满意为止。和记者聊着，刚好来

了几位顾客，玲玲马上起身上前招呼。
小蕾是玲玲店里的第一批顾客之一，现在她们是好闺蜜。不管是在工作、生活、情感上遇到难题，小蕾第一时间想到的就是找玲玲。小蕾一有空就总爱往玲玲的店里跑，忙的时候帮衬着招呼生

意，闲下来的时候就是陪伴。
上个月，玲玲重新装修了店面，店面风格看起来更清新了。接下来，她打算实体和微商结合起来销售。我可以自己当模特，穿上搭配好的衣服拍成照片传到微信朋友圈，这样可以为没时间逛街的女士服务。玲玲说。

“迈进”在手，秀出衣品；优质选购，尽显身材！
——闺蜜 吴灵巧

祝你的事业春意盎然，生活锦上添花！
嫂子 潘莹莹

亲爱的，恭喜你的时尚人生又往前迈了一步！百舸争流、独具一格、客如流水、川流不息。我的真心祝福将永远陪伴着你前行！
闺蜜 梅芳玉

祝辣妈闺蜜生意兴隆，衣衣天天能上新，打造辣妈时代！
闺蜜 陈伊娜

一送宾客永不离；二送财神驻此地；三送日日好生意；四送事事皆有利。
弟媳 吴轶丽

如果你也喜欢韩系休闲风，那就赶快拿起手机扫店主二维码吧！
见习记者 朱柳冰



Max King 20291