

2016/02/18

87138755 ykrbjy 编辑 陈凯路

本期 家 字题写者 朱柳松 销售经理
感言：爱在哪里 家就在哪里。

诸暨小伙在永康收获大喜事 叫鸭子 烤鸭店一炮打响 10多天卖出1500多只

Work to live 还是 live to work(工作是为了生活,还是生活是为了享受工作),一直是个很有争议的话题。在很多人的观念里,上班只是为了赚工资求生存。放弃一份高薪工作冒险去创业,很多人都会认为是不理智的。对于来自诸暨的新永康人沈小龙而言,他已经成功完成了人生的一次重要转变:从高薪到辞职创业,从打工到当上老板。

老板,烤鸭开卖了没?这两天,沈小龙常收到顾客的微信,他都一一地向他们解释要正月十五之后才开张。今年1月份,自从他开了一家名叫叫鸭子的店以来,微信好友从800多短时间内暴涨至2000多,自己卖的鸭子火遍了朋友圈。

夏天送外卖晒脱皮

今年29岁的沈小龙戴着一副圆框眼镜,体型微胖的他自嘲是个跟鸭子有缘的小胖。工作十几年来,他做过十来份工作,一份比一份自由。他说:我的梦想就是尽早地进入老年生活,可以每天养养宠物种种花。

2006年,沈小龙在玩网络游戏时认识了我市的同龄人朱柳松,从此便和永康结下了不解之缘。

2010年,他来到我市,在某

家电城做了一名售后经理,擅长与人打交道的他在公司里干得十分顺心,工资高又稳定。

但是,沈小龙的内心深处,一直有一个疙瘩,他始终觉得工作太束缚人。向往自由的他于去年7月辞职,和朋友合作做餐饮外卖。

小龙的父母在外做生意,他从小便和外公一起生活。懂事的他从小就会做饭,也正是这些经历,让他练就了一手好厨艺。

自从开始做外卖,他每天的生意都非常好。多的时候,一天就要送八九十个单子。去年盛夏,他每天都骑着电瓶车送外卖,每天喝一瓶藿香正气水已成为了习惯。一个月下来,他的脸上脖子上都被晒得脱了皮。

做了一个多月外卖后,由于体力等原因,小龙将生意正火的外卖店转让了,自己来到了某网络科技有限公司任职,每个月拿7000多元的高薪。

为请师傅 三顾茅庐

去年9月,小龙跟朋友到南京旅游。两人无意间在一条巷子里发现了一家烤鸭店。真是太好吃了,这么好吃的鸭子怎么可以就这样悄无声息存在?吃到如此美味的鸭子,小龙连忙询问是谁烤的。在服务员带领下,他见到了烤鸭师傅老李。

老李是位有着二十几年烤鸭经验的老师傅。小龙与他聊了一下,提出请他一起回永康合作开店的想法,但是老李没同意。小龙带着些许失落回了永康。

回永康后,小龙的心里一直

牵挂着李师傅的烤鸭。干脆把工作辞了,卖鸭子。小龙的想法一说出来,就遭到身边朋友的反对。

他们都认为我傻,放着好好的工作不干,居然还要去卖烤鸭。小龙说,尽管大家都不赞成,但他仍然很想把店开起来。

小龙不顾大家的反对,递交了辞职信。说干就干,他开始寻找店面。他跑遍了永康城,最终在东塔路找到了合适的店面。

胡珈豪是唯一支持小龙的好朋友,他不仅支持小龙把店开起来,还把烤鸭店装修成清新文

艺范。

万事俱备,只欠东风,就等老李到位了。小龙决定再次前往南京。

得知此事后的老李简直吓坏了。真不敢相信,当初还以为这个小伙子只是说说而已,想不到他年纪轻轻这么有干劲。老李被小龙的勇敢行动感动了,也看到了小龙的真诚,最终答应小龙的邀请,来到了我市。

互联网+,试营业十天卖出1500只鸭

可是,怎么才能把生意做得红火?

现在是互联网+时代,一定要利用互联网营销。久经沙场的小龙有自己的一套生意经。

1月15日,叫鸭子正式营业。小龙利用在微信集赞送鸭子的活动,成功吸引到很多客人。几天时间,他的微信好友从800多暴涨至2000多,不少人慕名前去购买。

尽管集赞亏了5000多元钱,但是积累了很多客源,那几天干得非常充实,也让我看到了叫鸭子的未来。春节前,仅试营业10来天,他们就卖出了1500多只烤鸭。

17日晚,小龙坐上了去南京的列车,他打算把更多和鸭子有关的美味带回永康,他还准备开分店呢!

我要把烤鸭卖到全国各地。小龙信心十足地说。

家有喜事

人生如梦,愿你为了自己的梦想继续努力拼搏,永不放弃,早日将叫鸭子品牌做大做强。

好友 朱柳松

新年伊始,换上新装,踏上幸福路途,祝小龙2016年一定6666。

好友 方浙远

虽然是80后,但龙哥身上集中体现了90后的优良品质。人见人爱,聪明、机灵、豁达、拿得起放得下。

好友 方红

祝小龙在新的一年里,身体健康,生意越做越红火,早日找到老板娘。

好友 胡珈豪

