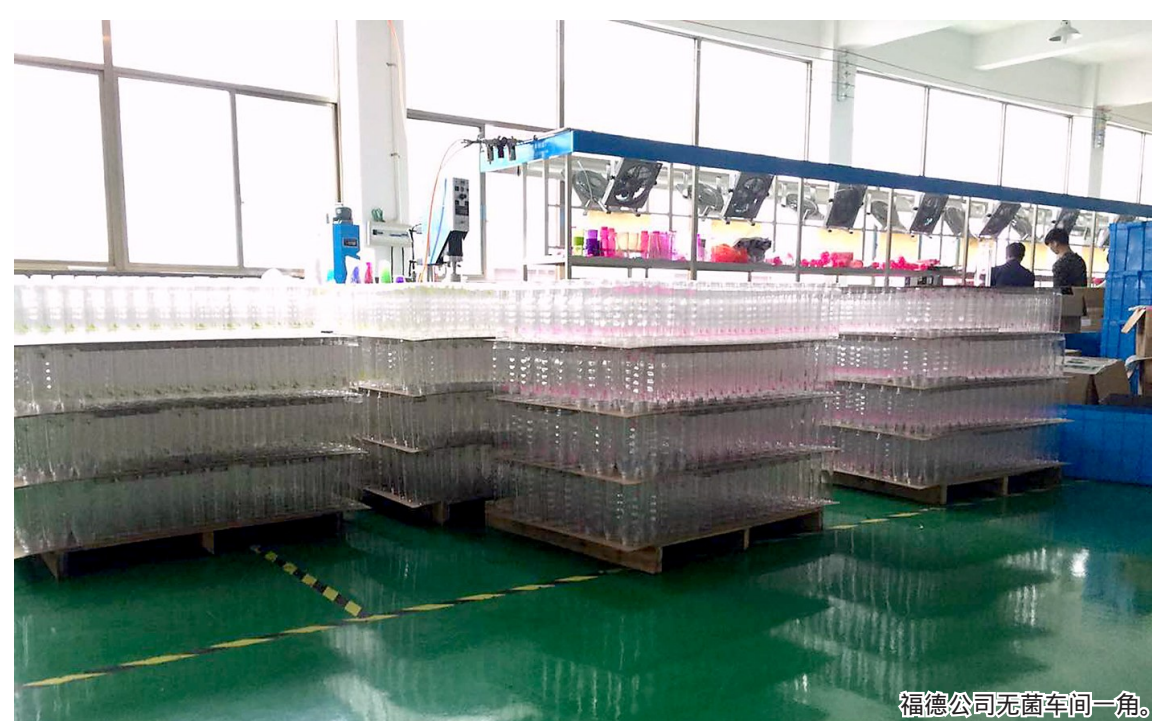


扩张外延服务 搭建集成化平台 涉足生产领域 进出口公司拓展上下游谋求逆袭



福德公司无菌车间一角。

与生产企业明确分工,进出口公司在寻找客户、设计加工、运输仓储、报关报检、结汇退税等五大环节创造了服务需求。但如今,很多外贸企业直接与国外客户对接,绕过了代理环节,导致进出口公司业务量严重萎缩。如何转型发展,成了这些公司不得不面对的问题。

记者 吕高攀

现状 贸易渠道透明化 低层次加工产品需求萎缩

目前,我市有半数进出口代理企业无法适应新常态。市宝科进出口公司总经理刘安平一语惊人,他们面临着两大难题:贸易渠道逐渐透明化,更多生产企业已自建渠道;外贸形势严峻,传统低层次的加工型产品需求不断萎缩。

在刘安平看来,生产企业专注自身领域,已成为行业专家,他们对所在行业的了解深度和挖掘信息的广度慢慢地会超过进出口公司,这直接导致代理公司难像往年那样赚取买卖方的双重差价。另外,做国际贸易主要担心

的是风险问题,原来国内企业摸不清国外的情况,通过进出口代理公司这个渠道,替企业分担贸易风险。而现在,供需双方慢慢彼此熟悉、了解,双方建立了互信,自然也就没有必要通过代理公司进出口货物了。

出路1 扩张业务边缘 转型提供 跑腿 等增值服务

引进人才,推出法律相关服务,久久太阳电子商务有限公司除了仍然坚持开展门产品的进出口外贸工作以外,公司业务慢慢开始向周边延伸。久久太阳公司总经理郎伟英认为,受到经济低迷等各方面的影响,进出口公司的业务有所萎缩,但是并不代表企业不需要相关的服务,进出口公司完全可以通过各项业务的协同发展,加强现代大数据技术

的建设,抢占先机,对有采购需求的客户进行重点跟踪并提供增值服务,让此类客户对自己的代理服务产生依赖,同时依靠这些客户扩大自己的国际物流和报关业务等。由于各种条件的变化,进出口公司的业务空间越来越小,可以预见未来这类公司的发展前景有限,及时转型发展、寻找新的外贸服务是上策。例如,可以为进出口企业提供金融服务、人才服

务、法律服务、翻译服务等。郎伟英表示。通常情况下,一些企业缺乏跑贷款、退税、通关、商检等手续所需要的专业人才以及财务成本较高,这就创造了贸易服务需求。经过多年积累,进出口公司储备了一定的客户资源和潜在的合作伙伴,能为制造型企业提供便捷、高效、安全的一条龙服务,降低客户的融资和交易成本,为客户创造价值。

出路2 纵深化发展 搭建一站式采购专业化平台

在宝科公司的样品展厅内,琳琅满目的工具类产品不下500种,涵盖手动、电动、油动等系列。与生产企业相比,进出口公司确实在产品上不占优势,但与单个企业不同,进出口公司业务范围可涵盖整个产业链,形成一

站式采购平台。刘安平决定在产业链上做文章,形成自己的优势。所谓术业有专攻,除通过本身业务提供增值服务外,还需要打造专业化代理平台。刘安平说,在国外进出口贸易中,一般都是直接的进口商人,但更多的是订单商,即

帮助企业收集订单、替不懂外贸的企业代办外贸程序的商家。刘安平认为,进出口公司尤其是中小型进出口企业,还应在依托电子商务平台的同时面向中小外贸企业,培育自己的营销网络,发展专业型公司。

出路3 介入上游供应端 形成核心产品能力

市福德工贸总经理高华新介入杯类行业时,接触的就是外贸销售领域,然而他对生产环节依然有着不可割舍的情结,而在公司转型中,他就选择了进入生产领域的道路。高华新认为,进出口公司不

能局限于代理业务,往行业上游走,渗透到行业中去。他还着重强调了企业核心能力的培育:想做专业化、一体化的企业,一定要知道自身的核心能力在哪里。是拥有大量国外客户的信息,还是产品的核心竞争力。

在高华新看来,在销售领域打拼过的企业家显然更具优势,不仅可以掌握更多客户资源,了解客户需求,在介入生产领域初期显然更具备优势,能够根据不同的市场开发个性化的产品,从而更具竞争力。

全国科技体育模型 辅导员培训在我市开班

记者 田妙联

本报讯 近日,飞神集团不仅获得省遥控航空模型飞行员执照考核培训机构资格,还举办了2015年全国科技体育模型辅导员培训。90分!成功过关,拿到证书了。11日,飞神集团展厅上演了一场海陆空模型争霸赛,学员手拿遥控器,指挥一辆辆汽车模型驾考。

据介绍,参加首期辅导员的学员为我市及周边县市的科技、体育老师,共计62名。在为期3天的培训中,他们学习了航海、航空、航天、车辆模型等理论知识,动手制作模型,最后进入计分考试,合格者可获证书。作为培训主办方,省模型无线电运动协会秘书长葛萌说,科技体育深受学生欢迎,孩子们能从中学到不少力学、设计等知识,相比以前填鸭式教学,更能激发孩子的创造力和动手能力。目前,协会也在积极拓宽参赛面,让更多人参与。

据悉,飞神集团还将举办无人机飞行培训,邀请南方航空航天大学教师、世界冠军级飞手授课,给模友一个渠道,持证上岗,杜绝黑飞。而2016年也大戏不断,7月将举办我爱祖国海疆、飞向北京、驾驭未来全国选拔赛(浙江),8月-9月将举办2016年全国车辆模型锦标赛,以期打造为浙中区域青少年科技活动场地。

辅导员回校组织学生开展各项模型活动后,优秀者即可在家门口参加上述全国选拔赛(浙江),感受全国赛的竞争氛围。飞神集团车航模总经理芮章杰说,该集团原先主攻国外市场,现通过赛车场这一载体,不仅能培养孩子的兴趣,还能在项目中切入飞神制造产品,做大市场蛋糕,从而实现内销与外销两条腿走路。

我市6家企业获评 金华市高新技术企业

记者 田妙联

本报讯 我市高新技术企业队伍又添新兵。日前,金华市人民政府公布了2015年金华市高新技术企业名单,我市共有6家企业榜上有名。至此,我市累计培育市级高新技术企业已达122家。

这6家企业分别是:浙江群邦工贸有限公司、浙江有美工贸有限公司、浙江康贝尔科教设备有限公司、永康市东方五金电子商务有限公司、浙江格普新能源科技有限公司、浙江司贝宁精工科技有限公司。

东方五金公司是一家拥有十多年网络营销经验的专业互联网企业。近几年来,该公司不断加强研发投入,在原有的基础上成功研发了微传单、微分销、微商城系统,并取得版权认证。

东方五金公司负责人厉志军说:传统制造企业的机会在互联网,越早在互联网上圈地就越有可能得到更好发展,今后公司还将助推更多的传统企业迈向互联网+。

永康市烟草公司

永康日报社

宣