

卖卖卖!“双十一”吹响集结号

记者实录火爆场景 店商厂商普遍反映业绩超去年



记者 田妙联 吕高攀

实体店 正面迎击电商

对比前些年的坐山观 猫狗 斗 ,今年实体店按捺不住了 ,纷纷提出 比价网店 ,不止5折 等口号 ,轰轰烈烈地加入 双十一 混战中。

线上线下同价比拼5折促销

11日12时 ,大润发超市 ,满眼都是5折广告条幅。呀 ,这么便宜 ,一件棉背心只要19.5元 !当王女士难以置信时 ,另一位阿姨已试穿上背心。

今天超市有4000多件商品参与5折大促销 ,快抢 ,手慢则无。像海尔有款打5折的空调 ,不到两个小时就被抢光了。背心只有200件 ,已卖掉80来件。导购员王振坤说。

5折几乎是今年实体店商 双十一 活动主基调。在华联商厦 ,19周年庆广告遍布商场 ,为迎接双节 ,一些品牌服装也加入了促销行列。我们两排女装与天猫店同价 ,5折让利。摩安珂专柜店长徐茹介绍 ,实体店采取与线上同价后 ,优势更明显 ,能试穿 ,增强用户体验 ,加上商场19周年庆优惠 ,价格更低。

其实 ,早在双节前 ,该品牌已对会员推出预售 ,前期共订走30多件。而且 ,该品牌还推出了不少与天猫店有别的款式 ,吸引了不少顾客 ,截至16时 ,营业额已同比增长四五倍。

线上订单线下提货实现双增长

除线上线下比价外 ,今年实体店还更大力地推广O2O模式。苏宁易购挑起的O2O平京战役 ,无疑成为实体店商的典范。

在苏宁易购西门子冰箱区 ,几个市民正围着台双开门冰箱 ,掏出手机比价。苏宁易购线上价格便宜200多元呢 !其中一位市民说。

见此 ,导购员张丽赶紧插嘴 :没关系 ,线上便宜 ,我们就帮你在网上下单 ;门店便宜 ,我们就在门店下单 ,反正东西都一样 ,都是金华、杭州那边送货。

据苏宁易购永康店店长陈康统计 ,双十一 采用线上线下融合营销模式之后 ,门店营业额同比增长70% ,线上同比增长近208%。

今年的 双十一 不仅是淘宝狂欢节 ,拥军通信、贝恬烘焙、永康土特产公司、永康3M体验中心等10多家商家抱团试水O2O ,在永康微商城上演了一场永康版 双十一 。

苹果6手机以4733元成交 ,商场上的数十件产品已基本售罄。拥军通信负责人胡玉恒说 ,他们多采取降价拍、秒杀、微信砍价与剁手族狂欢。



11日 00:00

爱康公司 :1小时售出1000台跑步机

10日23时 ,市爱康健身器材有限公司100多平方米的办公大楼内依然歌声悠扬 ,总经理刘胜和员工正在检查网页描述、价格设置和应急备用方案等 ,为 双十一 促销活动做最后准备。

我们公司在天猫、京东等电商网站上开设了7家不同类型店铺。去年 ,我们发生过紧急事件 ,因赠品价格没设置到位 ,导致活动结束后所有的商品被强制下架 ,只是耽搁了几分钟 ,整体营业额就少了三四十万。刘胜仍心有余悸。

临近24时 ,叮咚 声骤然密集响起 ,所有工作人员迅速进入战斗状态 ,不一会 ,每台电脑屏幕上都出现了密密麻麻的交易成功 付款成功 的交易记录。

我们前期在电脑中植入了智能软件 ,会自动回复常用短语 ,便于客服专心维护和跟踪 ,避免手忙脚乱。刘胜介绍。

有了充足的准备 ,一个多小时之后 ,根据爱康公司后台数据显示 ,成交量已超过1000台。而截至11日21时 ,爱康公司共售出8000多台跑步机。



11日 15:00

石俊公司 :外贸订单增长30%

石俊服装有限公司外贸经理郭月走进制衣间 ,只见12米长的裁衣台上 ,几名员工正麻利裁衣。为防 双十一 爆款卖断 ,公司又赶制了一批童装。

随后 ,郭月来到销售部 ,提醒业务员提提神 ,因为 ,今年阿里在海外加大了速卖通广告投放力度 ,订单应该比去年多。

15时 ,海外 双十一 的钟声敲响 ,四台电脑蓝光闪烁。来了 !一下子涌入三四十条询价信息。业务员小施边噼里啪啦地敲打键盘回复正挑中了爆款玛莎裙俄罗斯买家 ,边求助 ,月姐 ,快帮帮忙 !

郭月二话不说 ,迅速加入队伍。郭月说 ,双十一 交易对象正在发生变化 ,自

巴西遭遇金融危机后 ,订单从40%降至20% ,俄罗斯虽也有危机 ,但仍占50%份额 ,因此公司专门聘请了俄罗斯设计师 ,提高品质 ,打造爆款。

9月份开始 ,每周三个新款中就有两个是针对俄罗斯市场的。郭月说 ,品质提高后 ,今年美国订单量也增长了6%。

而订单上扬还因为公司及时转型。速卖通今年抬高了商家准入门槛 ,注册条件由个人倾向企业 ,而且每个商家需支付3000元的保证金 ,只有在1年内销售额超过2万美金才能退还。石俊公司总经理章坚松说 ,公司在去年下半年从纯外贸转型内外销并举 ,订单量同比增长30%。



11日 3:00

圆通快递 :18小时收件10万个

圆通快递公司业务负责人刘国华带着7名业务员踏上了今年 双十一 收件的第一站 ,开车抵达象珠镇象珠一村。

今年特意前移收件时间 ,为了避免和往年一样来不及收。刚下车 ,刘国华等人就迫不及待地钻入如山的快件堆中 ,标记、计费、搬运。当他们将1000多个快件装车 ,回到公司发货时 ,天已蒙蒙亮 ,时针已悄然划过6时。

安排工作人员帮忙卸货的同时 ,刘国华

匆匆吃完早饭 ,又马不停蹄地着手布置10多名收货业务员当天的工作任务。

公司之前向老客户初步了解 双十一 期间的快件量、流程运作情况等 ,提前预约上门收件时间 ,防止出现收件时间过于集中导致收件滞留的情况。刘国华说 ,根据往年经验 ,当天大家肯定要忙到半夜 ,而且接下去的一星期时间 ,整个团队都会在高速运转中度过。

截至21时 ,该公司共收件10万多个。



11日 12:00



11日 13:00

热烈庆祝联合新能源武义光伏电站成功上线 永交所优选预计年化收益9%光伏宝产品 限量2000万元！限期20天！抢完即止！

	产品名称	期限	认购起点	预计年化收益	收益方式
优选产品	光伏宝 T1	12个月	10万	8.0%	到期还本付息
	光伏宝 T2	24个月	10万	9.0%	按年付息
常规产品	光伏宝 8号·陆月期 A类	180天	20万	6.3%	到期还本付息
	光伏宝 8号·陆月期 B类	180天	5万	5.8%	到期还本付息
	光伏宝 8号·叁月期 A类	90天	50万	6.0%	到期还本付息
	光伏宝 8号·叁月期 B类	90天	10万	5.5%	到期还本付息
	光伏宝 8号·叁月期 C类	90天	1万	5.3%	到期还本付息
	购房宝	90天	20万	6.0%	购一手房+6.5%

永康市产权交易所是地方性产权交易机构。投资者请带身份证、银行卡 ,营业时间8:30 - 17:00 ,至永交所网点办理 ,勿带存折存单。

备注 :T1+T2发行额度为2000万元 ;产品由浙江金品能源科技股份有限公司提供增信担保。

营业地址 :广电路179号 ,广电中心对面 财富热线 :87332301 87332302

友情提示 :预测收益不等于实际收益 ,理财非存款 ,产品有风险 ,投资须谨慎。

永康市烟花爆竹全面禁放

永康日报社

宣