

健康安全标准提升 竞技代步功能增设 我市多年龄层次滑板车滑向市场

9日,来自加拿大的客户代表颜先生如约来到永泰工贸有限公司验厂。颜先生告诉记者,他与中国企业合作多年,滑板车主要从我市采购,因为近几年来,我市企业研发能力不断增强,产品推陈出新,双方合作非常满意,今年上半年,订单量同比增了40%。



图为永泰公司滑板车生产车间一角。

记者 吕高攀

材料安全标准 堪比婴儿奶嘴

经过15年发展,滑板车在材质、功能等各方面都有了极大提升,价格不降反升,特别是部分外贸产品,价格甚至达到当初的3倍到4倍,而且处于供不应求状态。永泰公司总经理胡德禄说。

在滑板车的生产过程中,使用最多的材质是塑料。胡德禄提到,考虑到滑板车系列产品主要针对孩童,为了确保安全,产品材质改良成了重头戏,比如车子上使用的塑料件、轮子和海绵都采用了高标准的用料,高端滑板车的标准更是等同于奶嘴使用的塑料标准。

说到标准,胡德禄一下子就报出了美国、欧洲七八项不同类目标准,都是滑板车的健康标准。早在几年

前,滑板车重金属含量检测标准就已纳入质量体系中,现在化学品含量标准也被提上了日程,危险化化学品的含量要求低于千分之零点零一。

另外,随着新材料和新工艺的引进,滑板车的物理性能也有较大突破。在永泰公司的产品检测中心,检测线引入防撞、瞬间冲击力、安全防护性能等多项物理性能检测。

滑板车功能 多样化延伸

永泰公司的样品间陈列着琳琅满目的样品,其中最吸引人的是一辆黑色、大个头的滑板车。胡德禄介绍,这是一款适合13岁以上孩子的漂移车,在保持高速前进的情况下,孩子们可以随性做出各种花式动作。

目前,滑板车已逐渐突破小孩玩具的范畴,功能不断提升。胡德禄说,随着新材料的应用,滑板车质量

不断变轻,车身强度却不断增强,完全能够适应滑板车多功能化的需求。

此外,滑板车轮子数量也越来越多,承重量不断提升,并配备电动功能,迅速抢占市场。

具有竞技或者代步功能的滑板车最近几年外贸增长迅猛,目前已占据滑板车订单量的三成左右。从事外贸行业多年的王欣说,竞技类滑板车主要面向欧美客户,内销尚少。现在国外参与滑板车竞技的孩子越来越多,一些国家甚至设立了专门的比赛项目,确实引发了一股股热潮。另外,在日本等国,滑板车的代步功能也被一些孩子和老人所接受,滑板车的适当位置增设书包框或者菜篮功能,出行环保而且方便。

王欣同时提到,现在我市企业的研发能力强多了,几家行业领先的企业几乎每个季度都会推出新品,外观上更加炫酷,加入灯光和声乐功能,更能抓住孩子的眼球。

首家科研院校技术 转移工作站成立

记者 田妙联 通讯员 胡建美

本报讯 日前,上海理工大学的专家教授来我市,与企业进行了一对一的项目对接,助其解决技术难题。

一个多月前,我市便与上海理工大学签订共建上海理工大学永康技术转移工作站合作协议,并成立共建的我市首家科研院校技术转移工作站。

据悉,上海理工大学建有国家重点学科、国家重点实验室、国家工程研究中心等,享有中国制造业黄埔军校的美誉,有许多学科专业与我市产业对口。当前,我市工业二次出发、转型升级正处关键时期,亟需科技支撑。依托上海理工大学的科研团队和学科优势,助企组织开展技术合作、成果转化、载体共建、技术咨询和人才服务等互动对接服务,提高企业自主创新能力,增强核心竞争力。

永合 借力 福元 运通 一站式解决 民间融资难

记者 施美国

近年来,我市金融服务中介机构呈现出规模化经营的趋势,这对缓解小微企业资金周转困难及支持个人创业起到了一定作用。市永合商务信息咨询有限公司便是较有代表性的一家,利用福元运通金融服务品牌,为小微企业和个人搭建了一个综合性的金融服务平台,从收集信息到信息匹配、组织评估、再到组织放款,提供一站式的融资解决方案。

福元运通 汇集整合了数十家P2P公司,是陆金所平安普惠签约的永康唯一一家合作单位,根据不同客户的资质以及融资金额需求,进行资源优化配置。同时,福元运通通过建立数据库追踪客户的真实负债情况,为P2P公司提供参考,促使线上线下的金融资源准确对接。

针对小微企业以及个人小、频、急资金需求特点,我们可以在第一时间给出相对专业和全面的金融方案。公司负责人黄永挺说,福元运通更侧重于金融融资策划,而专业、快速的流程服务在较大程度上节省了客户的交易成本。

同时,作为民间金融资源专业整合平台,福元运通与P2P公司是长期战略合作伙伴的模式,有规范长远的合作盈利机制,不向申请贷款的小微企业以及个人收取手续费。客户只需具备相应的车、房、营业执照等条件,便可以申请信用贷款,贷款额度根据客户生产经营情况、资产情况、年收入、资信情况等内容确定,额度最高可达100万元,手续资料齐全情况下一般一个星期内放款。在还款方式上,充分考虑借款人现金流特征和资金回笼周期,为借款人量身定制还款计划。

将五金城复制到丹东 推行互联网+互市贸易 永商创办互市跨境电商贸易区

记者 田妙联

就在家门口的五金盛宴即将开幕之际,远在辽宁省丹东的另一座国门湾科技五金城,又名中朝边民互市贸易区,也宣告将于10月份开幕。作为贸易区的主人,永商陈全统说,他不仅要永康五金带到丹东,还要用互联网+的商业模式把互市贸易区打造成为中朝贸易的集散地、东北亚经济的新引擎。

五金城 转型为 互市贸易区

5年前,陈全统只身来到丹东,总投资8亿多元,兴建了拥有28万平方米建筑面积、上千个商铺的国门湾科技五金城,将永康五金城复制到丹东。

丹东市与朝鲜新义州市隔江相望,丹东口岸承担着我国对朝贸易过货量的70%以上。国门湾科技五金城地处丹东市的新区,集中朝边境国

际金融商贸中心、水路口岸、物流枢纽以及现代化产业基地等优势于一身。陈全统信誓旦旦地要把国门湾打造成中朝贸易的桥头堡。

不过,与大多数地方一样,市场开张后遇到人气不旺、购买力不强的问题,这让陈全统一筹莫展。出路在哪里?经过广泛深入的市场调研,陈全统果断决策:充分发挥沿边、沿海、沿江三沿优势,创办边民互市贸易区。

去年6月23日,辽宁省人民政府正式批准丹东设立辽宁省首家中朝边民互市贸易区,落址丹东国门湾科技五金城。这意味着国门湾科技五金城整个战略调整向前迈出了关键性的一步。

按规划,互市贸易区占地4万平方米,分为展示交易、仓储物流、停车候检、联检办公、管理服务五大区域,采取政府主导、市场化运作、海关监管的运营模式。该区设立后,丹东市距陆路边境20公里以内的边民可持边民证在交易区内与朝鲜边民商品

交换,并享受每人每日价值在8000元以下商品免征进口关税和环节税的优惠政策。

推出国门云购 跨境电商平台

在我市,涌现了10万多网商,一年淘宝的交易额超过100亿元。这深深地触动了陈全统,由此激发了互联网+互市贸易的想法。于是,他提出了一个基地,一个平台战略:打造东北亚互市电商产业基地,推出全国首个互市贸易+跨境电商平台国门云购,并成立丹东全通对外经济贸易有限公司、丹东全通电子商务有限公司,组织专业团队全盘运作。

当前,国门湾科技五金城正按既定战略目标,有条不紊组织实施各项工作。一方面,加快推进配套保税仓库及物流基地的建设;另一方面,抓住10月16日至18日第四届中朝博览会举办的契机,开展互市贸易区全球招商推广,早日实现开市运营。